

キーアカウントマネージャー

次世代EV技術を牽引する Key Account Manager

募集職種

人材紹介会社
マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID
1621540

業種
自動車・自動車部品

雇用形態
正社員

勤務地
神奈川県

給与
800万円 ~ 1000万円

更新日
2026年11月06日 12:32

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

大手自動車メーカー向けに、電動パワートレインや駆動系製品の営業戦略を推進するKey Account Managerポジションです。既存顧客との関係強化と新規ビジネス開拓を担い、国内外の関係者を巻き込みながら事業成長に貢献いただきます。

企業情報

世界中で自動車技術を提供する大手グローバル自動車部品メーカーです。電動化や次世代モビリティ分野への投資を積極的に進めており、日本市場においても重要な成長戦略を担っています。

職務内容

- 国内大手自動車メーカーおよび関連企業向けアカウントマネジメント
- 電動パワートレイン、モーター、インバーター、バッテリー関連製品の提案活動
- 新規ビジネス機会の発掘および受注獲得
- 予算策定、売上予測、価格交渉、受注管理
- 顧客要求事項の社内展開およびプロジェクト推進
- 開発、物流、財務など関連部門との連携
- 国内外の営業チームや海外拠点との協業
- チームマネジメントおよびメンバー育成（少人数チーム）

条件・待遇

- 想定年収：1000万円前後（経験・スキルに応じて相談可能）
- ハイブリッド勤務（週2日まで在宅勤務可能）
- フレックスタイム制度（コアタイムなし）
- 年間休日121日
- 初年度有給休暇17日付与
- 長期休暇制度あり
- 充実した社会保険・退職金制度
- 海外拠点との連携や海外出張機会
- 社内異動やマネジメントポジションなど豊富なキャリアパス
- 電動化・EV分野の最先端技術に携われる環境

すべての条件に合致しなくても、ご興味があればぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuki Kobayashi +81366276051.

スキル・資格

- 製造業での法人営業経験5年以上
- 自動車業界での営業経験
- Tier1サプライヤーまたは JOEM向け営業経験
- 新規ビジネス開拓における実績
- チームマネジメント経験
- 予算管理および価格交渉経験
- ビジネスレベルの英語力

会社説明

世界中で自動車技術を提供する大手グローバル自動車部品メーカーです。電動化や次世代モビリティ分野への投資を積極的に進めており、日本市場においても重要な成長戦略を担っています。