

SaaSセールス（東京本社）

募集職種

人材紹介会社
ユナイテッドワールド株式会社

求人ID
1621496

業種
ソフトウエア

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
500万円 ~ 700万円

更新日
2026年11月20日 01:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【お仕事の内容】
自社SaaSプロダクト「アーキLink」のセールスを担当いただきます。
・新規顧客開拓（建材メーカー、代理店、工務店など）
・経営層に向けた自社プロダクトの提案
・既存顧客のフォローとリレーション構築
・マーケティング活動（展示会出展、WEBマーケティングなど）
・開発部門へのプロダクトフィードバック
※上記以外にも、ご経験・スキル・ご希望に合わせて業務をお任せいたします
※業務内容の変更の範囲：会社の定める業務

【募集背景】
事業成長に伴い、セールスメンバーの採用を強化しています。
アナログさがまだ残る建材業界の煩雑な業務を、DX（デジタルトランスフォーメーション）で解決する未来を目指しており、新規上場すべくセールスメンバーを募集しております。

想定年収：520万円〜700万円

勤務時間：—

【条件・待遇】
【給与】
想定年収：520万円〜700万円
年収：520万円〜700万円
※目安になります
月給：325,000円〜437,500円
- 基本給：240,400円〜316,300円
- 固定残業代（45時間）：84,600円〜111,200円
【勤務地】
本社
東京都港区芝公園3丁目1番22号 JMAビル 6F
#アクセス
都営三田線「御成門駅」A1番出口より徒歩約5分
東京メトロ日比谷線「神谷町駅」3番出口より徒歩約7分
（就業場所の変更の範囲）全国の当社拠点 ※現在は支店なし
（喫煙環境）屋内禁煙：屋内/屋外喫煙室設置

スキル・資格

【必須要件】
・大卒以上
・何らかの営業経験（販売経験も相談可）
・普通自動車運転免許

会社説明

Archi Village株式会社は、住宅業界に特化したVertical SaaSを提供するスタートアップ企業です。従業員数は約70名で、住宅・建材業界のデジタル化を推進するプロダクトを展開しています。
主力サービスとして、以下のプロダクトを提供しています。
■建材サーチ
住宅建材をメーカー横断で検索できるデジタルカタログサービス。LIXILやYKK APなどの大手建材メーカーのデータを掲載しており、業界シェアNo.1を誇ります。
■アーキLink
住宅工務店向けの業務管理SaaS。案件管理、原価管理、工程管理などを一元化するプロダクトで、サービス開始から2年間で500社以上に導入されています。
現在は海外展開も準備しており、将来的には住宅建材をAmazonのようにオンラインで注文できるBtoB ECプラットフォームの構築も計画しています。
紙・電話・FAXなどアナログな商習慣が多く残る住宅・建材業界において、業界標準となるデジタルインフラの構築を目指しています。