

Sales Engineer (セールスエンジニア)

募集職種

人材紹介会社
株式会社 JAC International

採用企業名
Leading global EV manufacturer

求人ID
1621414

業種
その他

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2026年11月05日 17:16

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ビジネス会話レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

Sales Engineerは、商用チームの主要な技術メンバーとして、新しいエネルギー貯蔵製品の販売機会を評価・定義し、それらに対して製品を展開することに焦点を当てます。主な焦点は、系統用蓄電池の用途、およびマイクログリッドを含むbehind the meter用途です。

Responsibility

潜在的な顧客と協力して、Teslaの技術の最適な商用および技術的適合性を特定し、プロジェクトのビジネスケース開発を支援します。
チームと密接に連携して、蓄電池システムのモデリングと分析を行います。
該当地域のエネルギー市場と公益事業を理解し、エンジニアリングの同僚と機能要件を定義し、チームと協力して新しい市場セグメントを評価します。
蓄電池システムと他の設備との連系について評価し、Teslaの技術に該当する技術的ガイダンスを提供します。
エンジニアリングシステム設計をレビューし、Teslaの品質、安全性、コストの合理性基準が満たされるようフィードバッ

クを提供します。
顧客および商用チームと連携して、契約の交渉を行います。
ポリシーチームと連携して、市場開発と改革を形成します。
継続的な製品開発とオファーのために市場ニーズと競争環境について社内に情報のフィードバックを行います。
製品開発およびコンプライアンスチームと連携して、製品が日本市場の要件に準拠していることの確認を行います。

Requirements

工学の学士号または修士号、主専攻は電気、エネルギー、または電力システム。

蓄電池システム、電力変換、およびエネルギー貯蔵または太陽光発電システムの系統接続プロセスに関する実務知識。

日本語（読み書きと会話）：流暢、英語（読み書きと会話）：中級レベル以上。

優れた口頭および書面コミュニケーションスキル、複雑なエンジニアリングコンセプトと技術を各ステークホルダーに説明できる能力を含む。

複雑な問題を解決するための分析経験の実績。

契約および技術的なスコープをレビューする能力。

複数のプロジェクトとタスクを並行して遂行する能力。

エネルギー市場、蓄電池システム関連のキャリアを進展させる興味。

Employee Benefits:
■待遇・福利厚生：

通勤手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険
社員持ち株制度・株購入制度あり

■休日・休暇：

完全週休2日制
年間有給休暇10日～20日／年（初年度は入社月によって変動）
傷病休暇10日間／年（ヘルスケア、メンタルケア、療養、傷病、介護、看護、育児に関する休暇）
ボランティア休暇1日／年（ボランティア、社会貢献活動）
アニバーサリー休暇1日／年（ご本人、ご家族、パートナーの誕生日、ご自身の入社記念）

■雇用形態：

正社員 期間の定め：無
試用期間：3ヶ月～6ヶ月

■定年：70歳

Benefits

テスラジャパンは正社員に対し、給与のみの待遇ではなく以下の福利厚生を提供します。
社員株式購入制度 (ESPP)
出産/育児休暇
出産休暇：14 週間 (前：6 週間、後：8 週間)
出生時育児休業：4週間
育児休暇：1年（最長2年）
セルフケア/ファミリーケア休暇、アニバーサリー休暇、ボランティア休暇
車両購入ローン プログラム（会社が利息の 50%を負担）
車両購入プログラム（Full-Self Drivingを無償提供）
車両レンタルプログラム
交通費支給（車通勤者にも適応
会社製品割引
ベビーシッター割引クーポン
結婚/出産祝い金
テスラベイビープログラム（新生児ギフト）
勤続記念賞（3年、5年、10年勤続時）
年次健康診断およびストレス診断
産業医による専任カウンセリングサービス
勉学資金（専門コース、認定資格、学位のための資金提供）

スキル・資格

工学の学士号または修士号、主専攻は電気、エネルギー、または電力システム。

蓄電池システム、電力変換、およびエネルギー貯蔵または太陽光発電システムの系統接続プロセスに関する実務知識。

日本語（読み書きと会話）：流暢、英語（読み書きと会話）：中級レベル以上。

優れた口頭および書面コミュニケーションスキル、複雑なエンジニアリングコンセプトと技術を各ステークホルダーに説明できる能力を含む。

複雑な問題を解決するための分析経験の実績。

契約および技術的なスコープをレビューする能力。

複数のプロジェクトとタスクを並行して遂行する能力。

エネルギー市場、蓄電池システム関連のキャリアを進展させる興味。

会社説明

新たに日本マーケットに参入される外資系企業や、日本でさらなるビジネス拡大をお考えの外資系企業のお客様に、私たちは最適な採用サポートを提供いたします。1975年に英国初の日系人材紹介会社としてロンドンで創業し、その後シンガポール、日本、マレーシア、インドネシア、タイ、中国の7カ国 (また2011 年には香港・韓国にも拠点を新設予定) でグローバル人材紹介会社として事業を拡大してきたジェイ エイ シーは、そのバックグラウンドから、海外文化への深い理解を持ち合わせています。グローバルに事業を展開する日系人材紹介会社のリーディングカンパニーとして、私たちは他に類のない人材ネットワークから、日本人の優秀なバイリンガル人 材や外国人のプロフェッショナル人材をご提供することが可能です。幅広い業種、職種においてのエキスパートである当社のネイティブあるいはバイリンガルコ ンサルタントが皆様のパートナーとなり、適材適所で人材のご紹介をいたします。ジェイ エイ シーが築いてきた特有の歴史、文化、そしてグローバルマーケットでの強みを揺ぎない核として、日本マーケットで躍動する外資系企業のお客様のニーズにさら に的確にお答えするために、ジェイ エイ シー インターナショナルは誕生しました。私たちはアジアやヨーロッパのJAC Recruitment Group海外各社と緊密に連携を取り、お客様の真のニーズを把握した上で、最適なキャンディデイトをご紹介いたします。

?

We provide specialized proactive recruitment support tomultinational clients who are setting up new operations or areexpanding existing business and seeking further growth in theJapanese market.As the first Japanese recruitment company to set up operations in theUK in 1975, understanding foreign cultures is second nature to us.With our extensive global network and historically leading position asrecruitment consultancy to Japanese corporations, we have access toan unrivaled pool of bilingual Japanese and foreign professionals.Our professional consultants are experts in a range of Industries andfunctions and all have extensive multicultural experience.Based on JAC’s unique history, culture and market strength, JACInternational was founded to provide dedicated support to ourmultinational corporate clients in Japan.

JAC International Co., Ltd. is a wholly owned subsidiary of JAC Recruitment. Co., Ltd.