＜横浜駅5分＞雷保護の世界的リーダー【ドイツ系外資/技術営業】◆英語力を活かす ◆次世代エネルギー・電力インフラを支える

洋上風力発電・その他再生可能エネルギーでの雷保護/DCその他電気設備のサージ保護

募集職種

採用企業名
DEHN Japan株式会社

求人ID
1621372

業種
機械

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
神奈川県, 横浜市神奈川区

最寄駅
東海道本線　（熱海-東京）駅

給与
800万円 ~ 1200万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00 (休憩時間 60分)

休日・休暇
完全週休2日制

更新日
2026年11月26日 00:00

応募必要条件

職務経験
6年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 雷保護・サージ保護分野で、技術提案から顧客開発まで担うテクニカルセールス業務
- ドイツ本社と連携し、日本法人立ち上げ期の成長を支える中核メンバーとして活躍できるやりがい
- 再生可能エネルギーやデータセンターなど成長分野で専門性を活かし、顧客価値創出に貢献できる
- 横浜駅近の立地で高年収も目指せる環境

【業務内容】
DEHNはドイツで116年前に創業し、それ以来雷保護とサージ保護の分野でのマーケットリーダーとして活躍しています。
日本では従来代理店経由でのビジネスのみでしたが、2025年には日本法人を立ち上げ、現在一緒にDEHN Japanを創っていく仲間を募集中です！

- 日本における雷保護・サージ保護・接地ソリューションのチャネルパートナー支援および顧客開発を担当
- 日本のマネージングディレクターと密接に連携し、販売計画や戦略を策定及び予算達成のための販売計画の予測・実行
- 技術的な応用や商品の選定において顧客をサポート
- 顧客との良好な関係を維持し、新しいビジネスチャンスを獲得するための定期的な訪問
- 新規顧客の積極的な獲得と顧客要求へのフォローアップ
- 同僚と密に連携し、アプリケーションおよび製品知識を高め、地域および現地でチャネルパートナーや顧客を効果的にサポート
- 顧客に対して技術プレゼンテーションやトレーニングを実施
  （仕事内容変更範囲： 会社の指示する業務）

■職位：非管理職
■募集背景：増員

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、3ヶ月
※副業・兼業不可

【給与】
年収：800万円 ~
月収：67万円 ~ ／月額基本給：67万円 ~
■昇給：年1回（4月）
※詳細はオファー時にご提示致します。
※年収は上記に限らず、前職・能力・経験によって決定いたします。

【就業時間】
09:00 ~ 18:00（休憩時間60分）
※残業 月 10時間 ~ 20時間程度

【勤務地】
〒221-0835　神奈川県 横浜市神奈川区鶴屋町2丁目23番地2 TSプラザビルディング16階
（勤務地変更範囲：会社の定める事業所）
■アクセス：各線 横浜駅から徒歩5分
■就業場所 全面禁煙
■転勤・出向：無し

【休日休暇】

- 年間休日 120 日
- 完全週休二日制
- 年間有給休暇（入社7ヶ月目には最低10日以上）

【待遇・福利厚生】

- 社会保険（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）
- 交通費（全額支給）
- 残業手当：通常の残業代

【選考について】

- 募集人数：1名
- 適性試験：無し
- 面接回数：2回 ~ 3回（2回目以降は英語面接）
- 応募の際は英文CVもご提出お願いいたします。

スキル・資格

【必須要件】

- 電気工学または関連分野の学位
- 技術プレゼンテーションまたは技術マーケティングに精通
- 再生可能エネルギー、データセンター、通信、またはM&Eコンサルタントにおけるエンドユーザーとの良好な人脈持つ方
- 電気設計の経験を持つ候補者は好ましい、雷保護、サージ保護、接地の知識がある方も同様
- 顧客訪問のため、定期的に出張し、移動中も業務を遂行できること
- グローバルな同僚とのコミュニケーションのため、英語での対人スキル、コミュニケーションスキル、および文章作

成能力

【歓迎要件】

- 以下の分野で産業用電気製品の販売・マーケティング経験を持つ候補者は好ましい
  -再生可能エネルギー(太陽光発電、BESS、EV など)
  -データセンター
  -通信・DCSおよびプロセス制御・電気制御盤およびパネル製造業

会社説明