

PR/096381 | Country Account Lead

募集職種

人材紹介会社
JAC Recruitment Vietnam Co., Ltd

求人ID
1621174

業種
ビジネスコンサルティング

雇用形態
正社員

勤務地
ベトナム

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2026年11月03日 10:56

応募必要条件

職務経験
10年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
流暢レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
短大卒： 準学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【募集概要】

■ポジション名■
Country Account Lead（ベトナム / マレーシア / インドネシア）

■職務内容■
・担当国のアカウント戦略を策定・実行し、既存顧客の深耕と新規ビジネス拡大を推進
・CxO～部門長クラスとの長期的な関係を構築し、市場・業界ネットワークを通じて新規機会を創出
・案件発掘から営業計画、提案書作成、プレゼンテーション、商談・交渉までを一貫してリード
・年間1億円以上の売上責任を担い、年間5,000万円以上の新規案件を創出
・2,000万円～1億円以上のコンサルティング案件を形成・獲得し、デリバリーチームと高付加価値な提案を策定
・営業からデリバリーまで顧客リレーションを統括し、顧客満足度とアカウント拡大を推進
・PM / PMOとして業務・組織・IT変革プロジェクトを推進・管理
・小売（SM / GMS）、流通、消費財業界の顧客ネットワークを拡大
・ASEAN各国および日本の多国籍チームと連携し、クロスボーダー案件を創出

■応募要件■
・8～15年程度の実務経験（コンサルティング、営業、事業開発、アカウントマネジメント等）

・5年以上の海外勤務・海外事業経験、およびASEANでの勤務・案件経験
・新規案件創出、顧客開拓、提案、アカウント開発の経験
・2,000万円 ~ 1億円以上の案件におけるPM / PMO経験
・多国籍チームのマネジメントまたはリード経験
・高いコミュニケーション、交渉、プレゼンテーション、ステークホルダーマネジメント能力

■語学力■
英語：上級 / ビジネスレベル
（ 商談、提案、プレゼンテーション、交渉、ファシリテーションが可能 ）

■歓迎要件■
・現地の小売・SM / GMS業界における強固な顧客ネットワーク
・ASEANでのクロスボーダー案件・リージョナルアカウント開拓経験
・経営コンサルティングまたはプロフェッショナルサービス業界での経験
・小売 (SM / GMS) 、流通、消費財領域の業界経験
・業務・組織・IT等の変革案件経験

■オファー内容 (勤務条件) ■
勤務地：ホーチミン市 または ハノイ市
給与：応相談
勤務形態：オンサイトまたはハイブリッド

■待遇・福利厚生■
・13ヶ月目給与
・年間業績賞与・営業インセンティブ
・本人および家族を対象とした医療保険
・年1回の健康診断、インフルエンザ予防接種
・TRC・ワークパーミット取得支援
・月額勤務手当
・国内外の各種専門研修プログラム
Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: https://www.jac-recruitment.vn/privacy-policy
Terms and Conditions Link: https://www.jac-recruitment.vn/terms-of-use

会社説明