戦略コンサル経験を活かす｜新規事業開発・事業戦略リード 独占求人

戦略立案から事業化まで一貫して携わる / ~1,400万円

募集職種

人材紹介会社
フロムホーム合同会社

求人ID
1620965

部署名
Sales & Marketing

業種
その他 (IT・インターネット・ゲーム)

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

最寄駅
山手線駅

給与
900万円 ~ 1400万円

ボーナス
固定給+ボーナス

勤務時間
flexible, hybrid, full remote possible

休日・休暇
15 days paid leave/year+

更新日
2026年11月01日 19:54

応募必要条件

職務経験
6年以上

キャリアレベル
エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル
日常会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
専門学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

大手企業の新規事業創出や事業変革を支援するポジションです。

市場環境や顧客課題の分析から、事業戦略の立案、ビジネスモデルの構築、事業仮説の検証、事業化・成長支援まで、幅広いフェーズに携わっていただきます。

単なる戦略提案やレポート作成に留まらず、クライアントや社内外の専門家と協働しながら、実際の事業立ち上げや成長を推進することが期待されます。

戦略コンサルティングの経験を活かしながら、より実践的な事業開発に挑戦したい方に適したポジションです。

主な業務内容

- クライアント企業の経営課題・事業課題の分析と新たな事業機会の探索
- 新規事業戦略、事業計画、ビジネスモデルの策定
- 市場調査、顧客ニーズ分析、事業仮説の構築・検証
- PoC（概念実証）の企画・推進および事業化に向けた支援
- 既存事業の成長戦略策定、事業変革プロジェクトの推進
- クライアントへの提案活動およびプロジェクトマネジメント
- 社内外の専門家やパートナーとの連携・プロジェクト全体の品質管理
- 新たな事業開発支援サービスの企画・開発

このポジションの魅力

戦略から実行まで関われる環境

構想や提案だけで終わらず、事業の立ち上げや市場投入、その後の成長フェーズまで関与する機会があります。

幅広い業界・ビジネス領域への挑戦

特定の業界に限定されず、さまざまな事業課題や新規事業開発プロジェクトに取り組むことで、事業開発の専門性を高められます。

多様な専門家との協働

ビジネス、テクノロジー、プロダクト開発など、異なる専門性を持つメンバーと連携しながら、新たなビジネスの実現を目指せます。

中長期的なキャリア形成

事業開発のスペシャリスト、プロジェクトリーダー、事業責任者など、将来的なキャリアの可能性が広がるポジションです。

スキル・資格

必須条件

- コンサルティングファームでの実務経験3年以上
- 全社戦略、事業戦略、新規事業開発などのプロジェクト経験
- 戦略策定、事業アイデアの具体化、事業仮説の構築・検証、事業化準備などに関する経験
- 複数の関係者を巻き込み、プロジェクトを推進して成果につなげた経験
- ビジネスレベル以上の日本語力

歓迎条件

- コンサルティングファームと事業会社の両方での勤務経験

- 事業会社への出向経験
- 新規事業の立ち上げ、事業化、事業拡大に携わった経験
- 商品・サービス開発、営業、マーケティング、事業運営などの実務経験
- PoCの企画・推進経験
- 英語力（TOEIC 750点以上目安）

求める人物像

- 戦略立案だけでなく、事業の実現・成長まで関わりたい方
- 新規事業や新しいビジネスモデルの創出に強い関心をお持ちの方
- 未知の分野や新たな課題に積極的に挑戦できる方
- 多様な関係者と協力しながらプロジェクトを推進できる方
- 自ら考え、主体的に行動できる方

応募・お問い合わせ

本案件は、企業名非公開のコンフィデンシャル案件としてご案内しております。

ポジションの詳細やご自身の経験との適合性について、まずはカジュアルな情報交換も歓迎いたします。

CareerCrossからのご応募、または下記メールアドレスまで直接・ confidentially にお問い合わせください。

craig@fromhome.jp

現在積極的に転職をお考えでない方からのお問い合わせも歓迎いたします。

会社説明