法人営業(産業用電力)/ Industrial Sales Representative 独占求人

英語不問、産業用電力の営業経験を活かせるリモート可の求人

募集職種

人材紹介会社
フロムホーム合同会社

求人ID
1620960

部署名
Sales

業種
電力・ガス・水道

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

最寄駅
山手線駅

給与
1100万円 ~ 2000万円

勤務時間
Mon-Fri 9am-6pm

更新日
2026年11月01日 19:48

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

産業用の電力需要家を対象に電力販売を行う、成長中のエネルギー小売会社での求人です。勤務地は東京が基本ですが、東

京以外にお住まいの場合はリモート勤務もご相談いただけます

※企業名非公開(選考過程にて開示いたします)

【職務内容】

工場・事業所などの産業用電力需要家に対する新規開拓、および既存顧客との関係構築を担っていただきます。顧客の使用状況に応じた電力供給プランの提案から契約締結まで、一連の営業活動をご担当いただきます。社内関係部署と連携しながら市場動向を踏まえた価格・契約条件の調整を行い、契約後も継続的なフォローを通じて既存顧客からの追加受注につなげていただきます。

スキル・資格

- 産業用・法人向け電力販売における営業経験(電力・エネルギー業界でのB2B営業経験)
- ヘッジ(リスクヘッジ)に関する知識や関心があれば尚可
- 日本語力必須(英語力は不問)
- 勤務地は東京が基本、東京以外にお住まいの場合はリモート勤務についてもご相談可能

【応募・お問い合わせ】

CareerCrossからのご応募、または下記メールアドレスへの直接のご連絡も歓迎いたします。

craig@fromhome.jp

転職活動中の方はもちろん、まずは詳しい仕事内容や条件を確認したいという方も、お気軽にお問い合わせください。

ご連絡いただいた内容は秘密厳守にて対応いたします。

会社説明