

リレーション構築チーム・シニアオフィサー：大口法人寄付者担当

国境なき医師団のフィールドであなたの経験を活かしてください。

募集職種

採用企業名
特定非営利活動法人 国境なき医師団日本

支社・支店
特定非営利活動法人　国境なき医師団日本

求人ID
1620929

部署名
ファンドレイジング部門

業種
その他 (メディカル)

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 新宿区

最寄駅
東西線、　早稲田駅

給与
400万円 ~ 500万円

更新日
2026年11月02日 15:28

応募締切日
2026年11月15日

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
専門学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

ポジションについて
リレーション構築チーム・オフィサーは、国境なき医師団への寄付収入を維持・増加させることを目的に、主に大口法人寄付者を対象に、関係性の維持・強化を行うポジションです。緊急事態発生時には現地の状況・資金ニーズを迅速に伝え、寄付機会を最大化します。

主な業務内容：

1）法人からの寄付・寄付問い合わせ対応

- 企業からの問い合わせに効率的に対応する（特に緊急事態により問い合わせが増加した場合）
- 寄付を受け入れる際、業種調査（必要に応じてデューデリジェンス）、契約締結などを行う

2）法人寄付者との関係性の強化

- 定期的なコミュニケーション（訪問、電話、メール、手紙）を通じて、医療活動や現地での資金の活用状況について報告し、寄付者との関係を維持・強化する
- 現在法人寄付者と行っている寄付スキームを適宜見直し、寄付の最大化を図る
- 緊急事態が発生した場合、現地の状況とMSFの資金ニーズを迅速に寄付者に伝え、寄付の機会を最大化する
- 複数の寄付者を対象とした施策(セミナー、各種資料の作成と送付）を計画・実施する

3）法人寄付者の新規獲得

上記は職務内容・応募条件の概略です。詳細は添付の英文Job Descriptionを参照ください。
https://www.msf.or.jp/work/staff/recruit/

スキル・資格

必須条件

- ３年以上のセールス、カスタマーリレーションシップ業務の経験
- 高いコミュニケーション能力
- 人道支援活動・社会問題への強い関心、MSFの理念への共感
- 目標達成に向けて自主性をもって取り組める方
- 自ら考えて学び、課題解決や新しいチャレンジに前向きに取り組めるスキル
- 日本語（母国語レベル）とビジネス英語
- Word, Excel, PowerPointなどの応用レベルの操作能力

あれば望ましいスキルおよび経験

- DM、ニュースレター、広告などの制作経験
- セールスフォースなどのCRM活用経験
- 新規顧客開拓経験

会社説明