

Account Manager

グローバル企業で活躍する Strategic Account Manager

募集職種

人材紹介会社
マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID
1620851

業種
ビジネスコンサルティング

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
600万円 ~ 800万円

更新日
2026年10月30日 10:13

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

国内大手法人クライアントのパートナーとして、顧客満足度向上・契約継続・収益拡大を推進するポジションです。クライアントの課題解決から事業成長支援まで幅広く担い、長期的な関係構築をリードしていただきます。

Client Details

グローバルに事業を展開するプレミアム会員向けサービス企業。高品質なサービスを通じて、大手企業の顧客エンゲージメント向上を支援しています。

Description

- 大手法人クライアントとの関係構築・アカウント管理
- クライアント課題の分析および改善提案
- サービス品質やSLAのモニタリング
- 各種レポート作成および顧客向けレビュー実施
- 契約更新、利用促進、アップセル施策の推進
- 売上・利用状況・顧客満足度データの分析
- 国内外の関係者と連携した課題解決・サービス改善

Job Offer

- グローバルチームとの協業機会
- 大手企業を担当する高い裁量権
- ハイブリッドワーク制度
- 社会保険完備
- 産休・育休・介護休暇制度
- 長期勤続者向け特別休暇制度

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Anri Ominato on +81366276105.

スキル・資格

- アカウントマネジメント経験
- 法人顧客との折衝・関係構築経験
- データ分析を基にした提案・改善経験
- Excel・PowerPointの実務スキル
- ビジネスレベル以上の英語力
- ネイティブレベルの日本語力
- 高いコミュニケーション力と課題解決力

会社説明

グローバルに事業を展開するプレミアム会員向けサービス企業。高品質なサービスを通じて、大手企業の顧客エンゲージメント向上を支援しています。