

【埼玉 / 上尾】Sales Administration / 営業企画・ボルボトラックセールス◆プライム上場いすゞG

UDトラックス株式会社での募集です。 営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
UDトラックス株式会社

求人ID
1620718

業種
自動車・自動車部品

雇用形態
正社員

勤務地
埼玉県

給与
500万円 ~ 750万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます（入社7ヶ月目には最低10日以上）・入社日に有給休暇を付与します。（入社月に応じ…

更新日
2026年10月29日 18:28

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2396129】
【職務内容】
本ポジションは、ボルボ・トラック事業における販売管理・セールスオペレーションを担うポジションです。受注から売上・登録・在庫に至る各種データの管理・分析を通じて販売状況を可視化し、営業活動の円滑な推進を支援します。

また、販売店や社内関係部門との連携窓口として、各種レポート作成や販売関連システムの運用、書類発行・問い合わせ対応など幅広い業務を担当いただきます。正確かつタイムリーな情報管理を通じて、ボルボ・トラックの販売事業を支える重要な役割を担っていただきます。

主な業務内容は以下の通りです。
・生産、受注、売上、登録、在庫に関するデータの集計・分析・管理
・販売実績や進捗状況に関する各種レポートの作成および配信
・販売店向けの各種書類発行および問い合わせ対応
・販売関連システムへのデータ入力および運用管理
・社内外関係者との調整及び販売プロセスに関わる事務手続き、ドキュメント管理

・ボルボ車両の販売の一連業務を担当。(仕入れ ~ 登録 ~ 販売)
・販売目標を立てて、売り上げを作るための戦略に沿った行動
・どういった車両が売れているのか、市場のデータ分析 (情報分析・収集)
・納品までの一連作業を担当。

※お客様に納品するのは販売店になります。

■出張：
年に数回程度、イベントなどへの出張があります。

■関係部署：
・UDの直営販社、地元店、ボルボディーラー
・仕入れ先：ボルボトラックインターナショナル (都内) ※英語必要になるシーン

■当社について：
当社は、埼玉県上尾市に本社を置く国際的な商用車ソリューション・プロバイダーです。オートメーション、エレクトロモビリティ、コネクティビティにおける高度なイノベーションを通じて、次世代のスマート・ロジスティクス・ソリューションに取り組んでいます。また、大型トラック、中型トラック、小型トラックを幅広く開発、製造、販売しており、世界 60 カ国以上で事業を展開しています。私たちのトラックと社員は、日々、お客様やビジネス・パートナーのために、さらなる努力を続けています。そして当社は、 40 カ国の国籍を持つ8 000 人の社員で構成されていて、多様性と情熱をもって製品とサービスを提供しています。

スキル・資格

【必須要件】
・販売プロセス (仕入れ、在庫管理、販売) に関する知識
・商材を問わず、販売プロセスに関わる実務経験3年以上の経験をお持ちの方
・Microsoft Office (Excel、PowerPoint、Word等) を用いたデータ集計および資料作成スキル
・英語を使用した業務に抵抗がなく、必要に応じて対応できる方
・英語を継続的に学ぶ意欲がある方

【歓迎要件】
・日本語による基本的なビジネスコミュニケーション能力
・複数の業務を効率的に進められるマルチタスク力
・社内外の関係者と円滑に連携できるコミュニケーション能力

【語学力】
英語使用頻度：中級以上：メール、電話、会議、プレゼンテーション、交渉等
日本語のスキル：ビジネスレベル：メール、電話、会議、プレゼンテーション、交渉等

会社説明

UDトラックスブランドの大型・中型トラック・バスの開発・製造・販売 UDトラックスブランドの小型トラックの販売
ディーゼルエンジンの製造、販売自動車用部品の製造、販売 トラック・バスの整備および補修部品などの販売