


# 提案営業・Account Manager（自動車業界）

**TE Connectivity Japan合同会社での募集です。 法人営業（そ...**

## 募集職種

**人材紹介会社**
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

**採用企業名**
TE Connectivity Japan合同会社

**求人ID**
1620646

**業種**
電気・電子・半導体

**会社の種類**
外資系企業

**雇用形態**
正社員

**勤務地**
神奈川県

**給与**
500万円 ~ 900万円

**勤務時間**
08:30 ~ 17:00

**休日・休暇**
【有給休暇】有給休暇は試用期間満了後から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏...

**更新日**
2026年10月29日 18:27

## 応募必要条件

**キャリアレベル**
中途経験者レベル

**英語レベル**
ビジネス会話レベル

**日本語レベル**
ネイティブレベル

**最終学歴**
大学卒： 学士号

**現在のビザ**
日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【求人No NJB2339625】
■関東地区の自動車メーカー（OEM）への当社製品 及び 開発提案によるセールス活動をお任せします■

【業務内容】
・ 顧客の全てのニーズを調査し、社内開発部門と連携した顧客への新規開発提案を行う。
・ 顧客への売込み活動を通じて、新規ビジネスを獲得し、継続した売上/利益の拡大を目指す。

・ 競合製品のベンチマーク、顧客の情報収集、車両分解展示等から新しい技術や製品提案に繋がる内容を立案する。
・ 製品開発においては、社内コアチームへ情報提供を行い、開発から量産納入までのトータルマネジメントをリードする。
・ 顧客に密着した対応、製品展示会、工場見学を企画し、顧客満足度の向上、売上およびビジネスシェアの拡大に繋げる。
・ 海外拠点と連絡を密に行い、情報の共有化と連携の強化により、グローバルでより良いサービスを顧客に提供する。
・ 営業戦略の提案・立案

## スキル・資格

必須条件
・ 自動車業界または電子部品メーカーで営業として5年以上の実務経験
・ 社内関係部門と連携し積極的に業務遂行ができる方（ 明るさ、活発さ、粘り強さ、協調性 ）
・ 変化を恐れずに問題解決のための努力を惜しまない姿勢を持っている方
・ 顧客との折衝/交渉やコミュニケーションに自信のある方
・ 業務に対する積極的な姿勢（ 待つのではなく取りに行く ）および自己管理能力
歓迎条件
・ 業界を問わずコネクタの営業経験がある方
・ 業務、日常会話レベルの英語力がある方
・ チームワークで業務を遂行されてきた方

## 会社説明

コネクタ、スイッチ、アンテナ、センサ、各種プログラミングシステム、インターフェースユニット機器、 ケーブル・アセンブリ、および、それに伴うマシン などの製造・販売。リレー、トランスフォーマ、 ノイズフィルタの販売。電気電子部品製造および販売。