

AH Forecasting Market analytics Lead/Staff/Business Enablemen…

> フォーキャスティングのご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
非公開

求人ID
1620609

業種
医薬品

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
500万円 ~ 1100万円

勤務時間
08:45 ~ 17:20

休日・休暇
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日
2026年10月29日 18:27

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2416384】
■職務概要（BASIC PURPOSE OF THE JOB）

フォーキャスティング＆マーケットアナリティクス リードは、コマーシャルチームおよび関連部門と連携し、市場予測やKPIの策定・管理を行いながら、Commercial Excellence部門の一員として事業の意思決定を支援します。

○主な職務内容・責任（ACCOUNTABILITIES）

市場予測業務を中心に、営業・マーケティング・SCM（サプライチェーン）・ファイナンスとの連携を通じて、予測プロセス全体を推進します。

・複数のデータソースを集約し、比較可能な形に整理する
・短期・中長期の市場予測モデルを構築・更新する
・CEESAや富士経済などの市場データを活用し、予測精度を向上させる
・KPIを設計・モニタリングし、予算や長期計画（LTF）との差異を可視化する
・限られた情報から経営判断に有益なインサイトを導出する
グローバルForecast Power Userとして売上予測（Sell in Forecast）の精度向上を推進する
・Forecast Accuracy（予測精度）、Forecast Bias（予測バイアス）などのグローバル指標を管理する
・予測システム（JDA）の適切な運用体制を維持する
・営業・マーケティング・SCM・財務部門との強固な関係を構築する
・重複業務を削減し、部門横断で業務最適化を図る

社内：

・ビジネスセグメント責任者
・営業責任者
・マーケティング責任者
・営業・マーケティングマネージャー
・Distribution Strategyチーム
・Financeチーム
・CSCMチーム
・社外・グローバル：
・Global Commercial Excellenceチーム
・関連するグローバル部門

〇求められる専門性（JOB EXPERTISE）
・高いコミュニケーション能力と対人スキル
・部門横断でリーダーシップを発揮し、関係者を導く能力
・財務・科学・臨床・商業データを分析し、戦略的な意思決定につなげる高度な分析力
・仕事の影響範囲（JOB IMPACT）
・市場データを分析し、製品および市場予測の精度向上に貢献する
・経営層や事業部門の意思決定を支援する
・グローバルチームとの連携窓口として、日本法人およびグローバル双方の目標達成に貢献する

スキル・資格

＜Must＞
・高い分析力と論理的思考力
・主体性、スピード感、プレッシャー下で成果を出す力
・異文化環境で働く適応力
・優れたコミュニケーション能力・対人折衝能力
・Microsoft Office（特にExcel）、Tableau、データベース活用スキル
・グローバル戦略を理解し、日本市場で実行できる能力
・ネイティブレベルの日本語力

＜尚可＞
・ビジネスレベルの英語力（TOEIC730点以上が目安）
・医療、製薬、アニマルヘルス業界での経験
・医薬品開発、製造、サプライチェーン、マーケティングに関する知識

会社説明

ご紹介時にご案内いたします