

Business Development Manager（ビジネスディベロップメントマネージャー）

> アカウントエグゼクティブAE（営業）・アカウントプランナーのご経験のある方は歓...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
非公開

求人ID
1620578

業種
その他（流通・小売・物流）

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
550万円 ~ 700万円

勤務時間
09:30 ~ 18:00

休日・休暇
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日
2026年10月29日 18:27

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2421901】
■Job Summary業務概要
Business Development Manager（ビジネスディベロップメントマネージャー）は、主にセールスマネジメントおよびプロダクトマーケティングを担い、日本市場における営業・販売活動を推進するポジションです。

年間販売目標の設定をはじめ、目標に基づいた製品出荷の管理、販売促進施策やイベントの企画・実行など、幅広い業務を担当します。市場や販売状況を把握しながら各施策を推進し、販売目標の達成と事業の成長を牽引する重要な役割を担いま

す。

また、日常的に楽器や製品に触れる機会が多く、業務を通じて製品への理解や専門知識を深めることができます。楽器に興味・関心のある方や、ギター・楽器が好きな方にとって、製品への情熱や知識を仕事に活かせる魅力的なポジションです。

主に各ブランドを担当し、特に若年層に向けて認知を拡大していくことは、当社として重要な戦略テーマに位置づけられています。市場の成長を牽引する手応えを直接得られる、挑戦しがいのあるポジションです。

■Essential Function必須業務
・セールスマネジメント
ディーラーターゲット設定（年間販売プログラム含む）、販売戦略、オーダー管理（発注、仕入）、ディーラーセルスルー管理、DTC（消費者直販）セールス管理、社内外折衝
・セールスプロモーション
ディーラーセールイベント施策立案・実行、VMD企画・制作、プロモーションアイテム制作主導
・ディストリビューションセンター
製品および在庫管理（他チームと協業）、担当プロダクトの検品指示
・プロダクトマーケティング
・サポート
コンテンツ制作、会社企画のイベント、アーティスト来社対応、新製品情報に関する翻訳等

【具体的な業務イメージ】
・年1回のスケジュールオーダー（ディーラーからの反響の取りまとめ・発注計画の策定）。
・中国生産品など、生産フローの異なるプロダクトのオーダーおよび納品管理。
・セルイン / セルアウトの管理、およびセルアウト促進に向けたプロモーションの企画・実行。
・ディストリビューションセンターでの検品立ち会いなど、
※業務の約半分がディストリビューターや検品拠点などへの訪問による外勤業務となります。

スキル・資格

Required Skills/Abilities 必要なスキルと能力【必須要件】
・輸入ビジネスでの営業経験がある方（発注から生産・物流・通関・検品・出荷という輸入ビジネス全体の流れを理解されている方を歓迎します）
・一般的なPCスキルMicrosoft Office: Excel、Power Point、Word等
・顧客対応、社内外調整・折衝に十分なコミュニケーション能力を有していること
・英語を用いたコミュニケーションの実務経験がある方

Key Attributes 求める人物像【歓迎要件】
・楽器業界の就業経験または楽器店店舗でのギターの販売経験のある方
・ギターの演奏経験
・バイク、車、アパレルなど、カルチャー性の高い商材を扱った経験のある方。
・チームマネジメントのご経験がある方

会社説明

ご紹介時にご案内いたします