

コマース＆マーケティングカンパニー プレジデントオフィス：経営企画管理（ＣＭ）

楽天グループ株式会社での募集です。 経営企画のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
楽天グループ株式会社

求人ID
1620570

業種
インターネット・Webサービス

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
550万円 ~ 700万円

勤務時間
09:00 ~ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】初年度 10日 4か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 年末年始 夏期休暇：3日間 年末年始…

更新日
2026年11月12日 10:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2369084】
【業務内容】
経営層と密接に連携しながら、企業の持続的な成長と発展に貢献する、多岐にわたる業務に取り組んでいただきます。

＜主な業務内容＞
・戦略策定：中期経営計画の策定、未定事業改善、生産性向上検討など
・利益管理：AI / BI活用による予実管理業務、コスト最適化検討の検討など
・組織運営：成功事例の横展開、全社連携とカンパニー内のプロジェクト推進など

カンパニープレジデントや各事業の事業長や経営管理部門とは、中期計画の進捗確認、業績レビューなどで密接に連携し、協業する機会が非常に多いです。カンパニー外の管理部門との連携も多いです

＜組織構成＞
・人数：約20名
・年齢層：20代、30代、40代、50代と幅広い層
・新卒中途割合：新卒（4割）・中途（6割）

＜中途入社者の背景＞
・金融・不動産業界の事務経験
・スタートアップ企業の経営企画経験

＜活躍をしている中途入社者のキャリアパス実例＞
・入社後3年でプロジェクトのPMOとして活躍
・メンバーからスタートしてマネジメントにキャリアアップ

＜展開・サービスについて＞
プレジデントオフィスは大きく「戦略策定」「業績管理」「組織運営」の３つの領域において、中期経営計画の進め方、カンパニー全体の業績管理、予実管理、そして組織活性化の推進を行う「コマーシャル＆マーケティングカンパニーの経営推進核」の役割を担っています。
業務を進めていく上で連携する展開は、カンパニー内（各事業、バックオフィス、開発など）、カンパニー外（全社コーポレート部門、他カンパニーなど）と多岐にわたります。

※最終面接前にリファレンスチェック有※
＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝
リファレンスチェック：原則５年以内に一緒に勤務された方２名にWEBでアンケート形式の質問に回答いただく。
※既に転退職されている方も対象となります。
※実施は必須ですが、対象者は柔軟にご相談可能でございます。
＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝

スキル・資格

必須要件：
・区分／業界経験：事業会社での経営企画、事業企画、または戦略コンサルティングファームでの戦略コンサルタントとしての実務経験3年以上。 業界は問われませんが、多角的な事業展開を行う企業での経験は歓迎します。

＜スキル／経験＞
・論理的思考力：複雑な課題を構造化し、本質的な原因を特定し、解決策を考える能力。
・問題解決能力：未定義の課題に対しても自ら立ち上げ、検証し、具体的な行動計画を立てる・推進できる能力。
・高いコミュニケーション能力：経営層から現場まで、多様なステークホルダーと協議な関係を見据え、合意形成できる能力。
・資料作成スキル：経営層向けのわかりやすい資料作成スキル。
・語学力：日本語：ビジネスレベル（読み書き・会話）

歓迎要件：
・分野／業界経験：新規事業の立ち上げ、または社内プロジェクトにおける企画・実行経験。
特定の業界に限定することなく、多様なビジネスモデルや市場環境での経験。

＜スキル／経験＞
・高度なデータ分析スキル：BIツール、統計解析ツールを用いた大規模データの分析、および予測モデリングの経験。
・管理会計に関する知識と実務経験。
・資格等：MBA（経営学修士）取得者、または準ずる高度な経営知識。中小企業診断士など、経営に関する専門資格。

会社説明

インターネット関連事業