


# 【京都工場/京田辺】CMP営業

**ニッタ・デュポン株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓...**

## 募集職種

**人材紹介会社**
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

**採用企業名**
ニッタ・デュポン株式会社

**求人ID**
1620488

**業種**
化学・素材

**会社の種類**
外資系企業

**雇用形態**
正社員

**勤務地**
京都府

**給与**
600万円 ~ 750万円

**勤務時間**
09:00 ~ 17:30

**休日・休暇**
【有給休暇】初年度14日（入社6ヶ月目）、最高20日 【休日】完全週休二日制 土 日 GW 夏季休暇 年末年始 祝日の一部（年...

**更新日**
2026年10月29日 18:26

## 応募必要条件

**キャリアレベル**
中途経験者レベル

**英語レベル**
ビジネス会話レベル

**日本語レベル**
ネイティブレベル

**最終学歴**
大学卒： 学士号

**現在のビザ**
日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【求人No NJB2408074】
【既存顧客向け法人営業】
既存取引先である大手半導体メーカーに対し、顧客窓口として自社の製品やサービスについての技術的な説明及び、フォローに従事いただきます。

（1）プロモーション業務：顧客にて構想中の新製品開発の一助となるために、お客様の課題（ニーズ）を理解し当社製品

の仕様変更等を検討する。高度な技術に関する専門的な内容を含む場合は、基本的に技術社員と共に商談に臨むこととなります。
（２）アカウント業務：顧客からの問い合わせや不具合対応を引き受け、社内の適切な部署に割り振る。自社製品製造における材料/工程変更を、顧客の購買/調達に申請します。
（３）フォーキャスト管理業務：顧客より発注見込みを受け、社内関連部署と連携しデータ分析を行う。

使用ツール：sales force（案件管理）、N smart（出張報告）、自社システム（フォーキャスト管理）

※当社はトップシェアを有していることから、新規開拓はありません。
※顧客の製造拠点が増えると訪問頻度が上がり業務量が変動します。
※海外メーカーや米国親会社との打ち合わせを実施する際は、英語を使ってWEB会議や商談を行うこともあります。
＊多い月で営業日の半分程は既存取引先の工場等へ出張があります。

■今後の半導体市場について
生成AIの高性能化やデータセンター投資の拡大、電気自動車や再生可能エネルギーの普及、そして先端プロセスや3Dパッケージ技術の進化により、半導体市場は今後も大幅な成長が見込まれています。加えて、地政学リスク対応や環境配慮を背景に、世界的な製造拠点分散と投資強化が進んでいます。身の回りの製品のほとんどに半導体は搭載されており、その製品の高性能化には半導体の高性能化が欠かせません。世界中の企業がより良い製品を作るために高性能半導体を求めていることから、半導体業界への注目が高まっています。
半導体製造の研磨工程において必要不可欠である当社製品も、半導体市場の成長と比例して需要が高まると確信しています。さらに、世界シェアNo.1である当社製品の需要は特に高まりが大きくなります。今後さらなる高性能半導体の製造に寄与するために、当社製品もさらにレベルアップしていくことが必要となります。

## スキル・資格

【必須条件】
・BtoB業界（化学/半導体材料のメーカー/商社）での営業経験
・宿泊を伴う出張が可能な方（頻度高なので業務をこなす器用さ/タフさ）
・英語がビジネスレベルで使える方

【歓迎条件】
・中国語（ビジネスレベル）
・半導体業界の経験
・海外駐在の経験

## 会社説明

■半導体のCMP（Chemical Mechanial Polishing）用消耗資材の製造販売■シリコンウェーハ、ILDガラス、ハードディスク等の超精密平面研磨用消耗資材の製造販売