

LI2604SSC02B　グローバル営業戦略 / 営業推進　メンバー

横河電機株式会社での募集です。 営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
横河電機株式会社

求人ID
1620485

業種
電気・電子・半導体

雇用形態
正社員

勤務地
その他東京

給与
600万円 ~ 750万円

勤務時間
08:30 ~ 17:15

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社月により20日 ~ 1日の付与（年度4月 ~ 3月）、5年目20日、最高22日（皆勤…

更新日
2026年10月29日 18:26

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
流暢レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2374345】
【業務内容】
■グローバル営業戦略の立案および実行支援
■重点業界（医薬・食品・化学等）の市場分析およびアカウント戦略設計
■営業KPI設計・パイプライン管理・案件進捗の可視化
■CRM/SFAデータを活用した営業改善（Salesforce等）
■各海外拠点との連携による案件創出支援
■大型案件の営業企画・提案ストーリー設計
■営業成功事例・失注事例分析展開

【本ポジションの魅力とキャリアパス】
■グローバル横断で営業戦略を設計できる影響力の大きいポジション
■重点業界のトップ企業への提案に関与
■データドリブン営業・DX推進の中核を担う
■GG9実績後、GG8リーダー、GG7以上（営業推進課長等）への昇格パスあり
■将来的に事業戦略・海外事業責任者へのキャリアパスあり

【想定残業時間】
20時間程度　※時期により繁忙期あり

【出張】
国内：5回 / 年　海外：3回 / 年

【在宅頻度】
状況に応じて利用可

スキル・資格

【絶対要件】
■理工系・ライフサイエンス・食品・化学系業務経験3年以上、または同分野顧客向け営業・SE経験2年以上
■B2B営業・ソリューション営業・プリセールス経験
■顧客課題を整理し提案書・要件定義書を自ら作成できること
■Excelなどを用いたデータ整理・報告書作成スキル

【歓迎要件】
■理工系・ライフサイエンス・食品・化学・材料系いずれかの専攻
■修士・博士号取得者（理系分野）
■LIMS/ELN/MES/SaaS製品の営業・導入経験
■製薬GxP/21 CFR Part 11/ER・ES規制への理解
■CRMツール（Salesforce等）活用経験
■英語を用いたビジネス経験2年以上
■プロジェクトリーダーorチームリード経験1年以上
■情報処理技術者試験

会社説明

■制御事業プラントの生産設備の制御・運転監視を行う分散形制御システムなどを提供、さまざまな産業の発展を支えてきました。包括ブランド「OpreX」のもとで、プラントのライフサイクルにわたり、現場から経営レベルまでのお客様の価値を最大化する総合的ソリューション、生産性向上のための各種ソフトウエア、生産制御システム、流量計、差圧・圧力伝送器、プロセス分析計、プログラマブルコントローラ、工業用記録計等を提供しています。■測定器事業　産業のマザーツールである測定器は、YOKOGAWA創立以来の事業です。電力、電圧、電流、光、圧力などの物理量の高精度な測定技術を生かし、環境関連の電気エネルギー関連や光通信関連分野のお客様の課題解決のためのサービスを含めたトータルソリューションを提供します。■新事業他　サービス提供事業者にとって、使いやすく、運用負荷を抑えた産業用IoT（IIoT）のハードウエア、ソフトウエア、クラウド環境を提供するソリューションビジネスを展開しています。また、バイオマスマテリアルの製造と販売及び、それに関連するライセンス供与やコンサルティングを行うビジネスを手掛けています。