

【東京】海外営業職（自動車部品の営業・トレード関連）◆住友商事100%子会社◆

住友商事パワー＆モビリティ株式会社での募集です。 海外営業のご経験のある方は歓...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
住友商事パワー＆モビリティ株式会社

求人ID
1620355

業種
総合商社

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
600万円 ~ 1000万円

勤務時間
09:30 ~ 17:45

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度17日（入社日によって比例付与）【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 G...

更新日
2026年10月29日 18:24

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2338156】
【ミッション】
自動車メーカーおよび自動車部品メーカー向けに、新技術・高付加価値部品・低コスト部品の開拓や、供給スキームの立案・提案を行い、それらの供給オペレーションを通じて自動車業界に貢献するとともに、収益拡大を図ることがミッションです。

【業務概要】
・国内外自動車メーカーおよび自動車部品メーカーへの営業業務（住友商事のグローバルな海外ネットワークも活用）
・新規サプライヤー及び新規顧客・販路の開拓

・顧客のニーズに沿った自動車関連部品の提案・供給、ビジネススキームの提案。
・欧米、中国、ASEAN域内、インド、パキスタン向け既存の輸出・三国間貿易対応でのサプライチェーン管理業務
・QCD改善に向けたサプライヤーとの調整・折衝
・既存自動車関連部品トレードに伴う管理業務（与信管理、在庫管理、標準化業務等）
※海外及び国内への出張あり
※将来的に海外及び国内への駐在の可能性あり

■魅力ポイント
・住友商事の協力のもと、欧米先進国から発展途上国まで、世界中の地域と取引を展開しています。貿易にとどまらず、現地でのプロジェクト受注など、住友商事から任される業務の幅も広く、住商グループ内での存在感も高まっています。
・建機や設備機械など、商材を特化する商社が多い中、住友商事パワー＆モビリティ（株）は「機電」という広いカテゴリーを持ち、幅広いビジネスを展開しています。

■社風・環境
・貿易専門商社という立場から、海外とのビジネスが必然となります。住友商事との関連からプロジェクトの規模が長大になることも多く、スケールの大きい職務内容に携わることができます。

・商社と言うと少し堅いイメージを持つかもしれませんが、いち早く在宅勤務やスーパーフレックス勤務を導入するなど、時代の流れに合わせた会社運営を行っています。直近ではSDGs・人的資本経営・DI推進など様々なことに取り組んでいます。
　※プラチナくるみん取得 / 健康経営優良法人認

スキル・資格

【必須要件】
・製造分野における法人営業経験
・TOEIC700点程度

【歓迎要件】
・自動車メーカーに向けた部品等の営業経験
・海外企業との取引（営業）経験
・貿易実務経験

【求める人物像】
・俯瞰的に物事をとらえ、マルチタスクを遂行できる方
・社内外の関係者と円滑なコミュニケーションを行い、チームワークを発揮できる方

会社説明

1.自動車・自動車関連品、鉄道車両、及び電力プロジェクト設備等のトレード（輸出入、三国間及び国内取引）2.電力・交通・社会インフラ等のプロジェクト開発及び履行3.カーボンニュートラルに資する新規事業開発