

セールス（特機営業部 装備品チーム/防衛関連製品）

コーンズ テクノロジー株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある…

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
コーンズ テクノロジー株式会社

求人ID
1620253

業種
専門商社

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
650万円 ~ 900万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度 2-12日 【休日】完全週休二日制 年末年始 土日、祝祭日、年末年始、年…

更新日
2026年10月29日 18:23

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
専門学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2086760】
コーンズ テクノロジー社　特機営業部 装備品チーム（防衛関連製品）にて提案営業に従事いただきます。

■主務：官公庁向け装備品の営業
　当社取引先の海外メーカーと官公庁、重工業、電気メーカーの間に立ち、
　顧客の課題や要望をヒアリングし、
　主に海上自衛隊向けの艦上製品、海上・海中製品技術等の提案営業を行って頂きます。

◎取り扱い製品について

ヨーロッパ、北米、イスラエルと国際色豊かなメーカー製品を扱っております。
国防を下支えするような製品をそのほかにも多く取り扱っています。

『海上・海中向け商品』
防御システム、データリンク関連、アプリケーションモジュール、曳航ソナー等の輸入装備品

『陸上向け商品』
携行型装備品、危険物処理UGV、耐弾・耐爆多目的コンテナ等の輸入装備品

◎その他
・取り扱い製品は海外メーカー製ですので、英語力を活かしていただけます。
・海外出張もあり、また海外サプライヤーの来日もあるため、ワールドワイドにお仕事ができます。
・年2回程度、展示会へのアテンドがございます。その際には、お客様だけでなくメーカーと話す機会もございます。

◎補足情報
・残業：月13時間程度 ※フレックス制度導入中（コアタイム10時～16時）
・出張頻度：日帰り程度（1週間に1～2回）、宿泊を伴う出張（2泊3日、1回程度/1カ月）、海外出張（1～2回程度/1年）、出張範囲は全国に及びます。
・配属先：特機営業部は40名程度（部長 男性1名）、装備品チーム（チームマネジャー 男性1名）は14名程度です。

スキル・資格

＜必須要件（MUST）＞

（1）官公庁ビジネス経験者、もしくは、BtoB営業の実務経験
└官公庁勤務経験者
防衛業界（Naval系商材取り扱い）経験者
対官公庁ビジネス経験者
装備品向け部品、又は完成品商材を取り扱う商社/メーカーでの営業経験者

（2）ビジネスレベルの英語力（実務での使用経験）
目安：TOEIC 700点以上、または同等レベルの資格（実務経験があればスコア不問）
└海外メーカーとの電話・Web会議（単独対応含む）に対応できる方
└目安はTOEIC700点以上ですが、業務で使用されていれば点数は問いません。
おひとりでメーカーと電話やテレカンをお任せすることもございますので、
英語を活かして活躍したい方を優先しますが、英語が話せるだけの方の募集はしておりません。

（3）運転免許（AT限定可）
└業務上、顧客訪問の際に運転を行う場面が発生いたします。
※基本的には社用車の運転となります。
※自家用車の使用は原則できません。ご了承ください。

＜歓迎要件（WANT）＞
・防衛省（海上自衛隊、陸上自衛隊）でのご経歴をお持ちの方
・理系（機械、電気電子等）の知識、または同等の知識経験をお持ちの方
・一つの業務に責任をもって最初から最後まで完遂していただける方
・能動的にわからないことをご自身から聞いて積極的に動ける方
・英語力必須：TOEIC800点以上、英検準1級以上

会社説明

最先端エレクトロニクス / 産業機材関連機器の輸入、技術営業、マーケティング及び技術開発