

Sales Account Manager

外資系自動車メーカーでの募集です。 セールスエンジニアのご経験のある方は歓迎で...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
外資系自動車メーカー

求人ID
1620127

業種
自動車・自動車部品

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
700万円 ~ 1200万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00

休日・休暇
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日
2026年11月12日 15:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2420201】
■現在、日本国内のビジネス拡大に伴い急成長しており、成長企業ならではの手触りのある仕事を味わっていただけると思います。日本市場への大きな期待が寄せられる環境下で、エレクトロニクス製品の営業を担うポジションをお任せします。

【Responsibilities】
・担当顧客および市場における営業戦略の立案・実行
・売上、受注、収益性、キャッシュフローなど各種KPIの達成に向けた営業活動の推進と、中長期的な事業成長戦略の実行

・品質・コスト・納期・開発を含む顧客満足度向上の責任を担い、社内関係部門と連携しながら良好な顧客関係を構築
・新規ビジネス機会の発掘および顧客との早期エンゲージメントを推進し、社内関係部門をリードしながら受注獲得を推進
・顧客組織の各階層との関係強化を図り、長期的な信頼関係を構築
・顧客との協力関係を構築し、市場・顧客ニーズやフィードバックを収集しながら事業開発活動へ活用
・市場動向や製品技術に関する知見を継続的に習得し、営業・販促活動へ反映
顧客からの受注・需要予測情報を管理し、短期・中期・長期の生産計画策定を支援
・購買契約や保証契約などの顧客契約の締結・管理
・Salesforceを活用した営業案件管理および販売戦略の進捗管理

スキル・資格

【必要】
・自動車業界におけるTier1またはTier2サプライヤーでの営業・ビジネス開発経験
・グローバル環境における業務経験を有し、日本の商習慣および異文化環境への理解がある方
・英語/日本語ビジネスレベル
・顧客との関係構築力、交渉力、プレゼンテーション力をお持ちの方

会社説明

ご紹介時にご案内いたします