

【海外営業】CS海外営業部・世界最先端の高速伝送コネクタ ★ICソケット世界シェアNo.1 / 東証プライム上場

山一電機株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
山一電機株式会社

求人ID
1620079

業種
電気・電子・半導体

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
750万円 ~ 900万円

勤務時間
08:30 ~ 17:15

休日・休暇
【有給休暇】入社初年度は入社月に応じて入社日に0 ~ 10日付与。 入社次年度以降は11日 ~ 最高20日付与 【休日】完全週休二日制…

更新日
2026年10月29日 18:22

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2390808】
＜業務内容＞
・通信（AI/データセンターを含む）、産業機器、車載機器の重点市場向け顧客各社への製品拡販、営業開拓

米国・欧州乃至は中国市場の営業担当として、当社コネクターソリューション事業の海外営業を実践した上で、課長への昇格を目指して頂きます。また、将来的には、海外現地法人に出向し、現地営業の統括、事業会社の管理運営を担って頂くことを想定しています。

＜職場の魅力＞
AI、DC、半導体関連で経済紙、株式市場を賑わすグローバル・リーディングカンパニーが、主たる顧客です。
電子部品メーカーとして今年で70周年を迎える歴史ある企業である一方、新たな技術に挑み続けることで、グルーバル・ニッチトッププレイヤーとして顧客から信頼され選ばれ続ける技術提案型カンパニーを目指します。
様々な経歴を持つ人財が協力し合い、新たなステージへの飛躍を目指す熱気に溢れた職場です。

＜求める人物像＞
・未来起点で戦略を描く構想力、バックキャスティング思考でビジネスモデルが構築できる
・本質的課題を見抜く力・・・表面的な症状に惑わされず、その裏にある真の原因や隠れたニーズ（本質）を見極める力。ユーザー自身も言語化できていない潜在的なニーズを発見する力
・仮説検証思考・・・完璧な答えを待つのではなく、まず試すことで解像度を上げていく。混沌とした状況から筋道（ストーリー）を立て、検証可能な形に落とし込みできる力
・粘り強くアプローチを続ける精神力・・・諦めずに別の角度からアプローチし続ける忍耐力とレジリエンス。失敗も貴重なデータとして捉え、次の打ち手につなげる力。困難な状況でもモチベーションを保ち、結果が出るまで執念深く検証をやり切る力
・変化に適応し自らを進化させる「自己変革力」

スキル・資格

■必須要件
・メーカーまたは商社で、コネクタあるいは電子部品の営業経験
・海外顧客向け対面営業（語学力、粘り強い交渉力、論理的思考、海外駐在 他）
・リーダーシップ（自分事として積極的に引受け、困難に立ち向かう）

■歓迎要件
・新規創出の推進力（新規商材の拡販、事業領域の拡張 他）
・人財育成（若手の心に火を付け、山一電機で働く喜びを感じて貰う）
・事業出資の実務経験（買収シナジー策定、PMI/事業統合）

■その他
・仕事での成果創出に価値観を感じる情熱を持った方を歓迎します。
・協調性、ルールやモラルを軽視しない方が必須条件です。

会社説明

＜主な事業および主要製品＞■テストソリューション事業検査用バーンインソケット、検査用テストソケット、プローブカード、テストサービス■コネクタソリューション事業コネクタ、実装用ICソケット、フレキシブル配線板（YFLEX・）■光関連事業光薄膜フィルタ、半導体レーザ光源、光フイルタ モジュール製品