

【プロフェッショナル採用】（管理職候補）鉄道・電力等社会インフラ企業向け部品メーカーでの海外営業管理職

事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
非公開

求人ID
1620069

業種
化学・素材

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
750万円 ~ 1000万円

勤務時間
09:00 ~ 17:30

休日・休暇
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日
2026年10月29日 18:22

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2387041】
◆MISSION
海外事業拡大を担う営業ポジションです。社会インフラ分野における海外案件の開拓・案件形成を担当いただきます。
海外顧客やパートナー企業との関係構築を行いながら、案件発掘、提案、案件形成から受注まで一貫して関与いただきます。決まった製品を販売する営業ではなく、社内技術部門や社内外関係者を巻き込みながら、案件全体を前に進めていく役割です。
将来的には海外営業機能の中核メンバーとして、案件推進や営業組織づくりにも関与いただくことを期待しています。

◆業務内容

・海外顧客およびパートナー企業との関係構築
・新規案件の発掘および営業活動
・社内技術部門との連携による提案構築
・案件形成から受注までの営業推進
・社内外関係者を巻き込んだプロジェクト推進

◆組織構成
海外事業本部は約10名の組織です。
営業、技術、生産、物流、貿易、品質など、社内外の関係者と連携しながらプロジェクトを推進します。

スキル・資格

◆必須条件：
・法人営業経験（3年以上）
・英語で会議、交渉、メール対応が可能な方
・社内外の関係者と連携しながら業務を推進した経験のある方

◆歓迎条件：
・インフラ / 設備 / 製造業での営業経験
・海外案件またはプロジェクト型営業の経験
・商社、装置メーカー、プラント業界での営業経験
・新規開拓、市場開拓、案件形成等の経験

◆求める人物像
・不確実な状況でも、自ら考え行動できる方
・関係者を巻き込みながら案件を前に進められる方
・最後まで責任を持ってやり切れる方
・営業だけでなく、プロジェクト推進や組織づくりにも関心のある方

会社説明

ご紹介時にご案内いたします