

【800 ~ 1200万円】B2B Business Development Manager

ティーピーリンクジャパン株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のあ...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
ティーピーリンクジャパン株式会社

求人ID
1619932

業種
ハードウエア

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
800万円 ~ 1200万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏...

更新日
2026年10月29日 18:20

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2252706】
【具体的に】
・TP Link の SMB 製品を販売し、売上を拡大する
・新しい B2B チャネルを開拓、B2B 代理店、SIer、またホテル、学校、病院などのエンドユーザー向けに製品を提案・販売
・ビジネス戦略やマーケティングプランを立てて実行し、販売力を強化する

スキル・資格

【求める経験】
・IT B2B/SMBビジネスで5年以上の営業経験

【歓迎する経験・スキル】
・ネットワーク企業、または関連業界でのSMB（Small Medium Business）経験がある
・B2Bチャネルや顧客のリソースを持つ方を優遇

会社説明

■TP LinkについてTP Linkは米国カリフォルニア州アーバインに本社を置くグローバル企業です。ネットワーク機器メーカーとして、個人向けネットワーク製品・スマートホーム製品・法人向けネットワーク製品・セキュリティ機器、さらにはソフトウェアやクラウドサービスの提供を通じた新たな価値創出を使命としています。TP Linkは現在、世界170を超える国/地域で製品・サービスを提供しています。今後さらなる海外展開やビジネス拡大に向け、多様化するニーズや課題にテクノロジーで応え、歩みを止めることなく成長し続けます。■TP Linkのグローバル戦略TP Linkは、独立した研究開発、製造、マーケティングを追求するため、世界4か所に研究開発センターを設置しました。そして、中国・ベトナム・インド・ブラジルを軸とする強固で持続可能なサプライチェーンを構築し、42か所の現地法人と23か所のコールセンターのサポートによって、世界170を超える国/地域で製品とサービスを提供することが可能となりました。