

【800 ~ 1300万円】営業管理職【60000_センサ営_7M】

株式会社フジクラでの募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
株式会社フジクラ

求人ID
1619923

業種
化学・素材

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
800万円 ~ 1300万円

勤務時間
09:00 ~ 17:45

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始 …

更新日
2026年10月29日 18:20

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2400806】
■業務内容
センサ部部長、センサ技術グループ長と連携して営業グループとしての役割を明確にしグループメンバーに共有して業務を遂行する
・営業グループメンバーの業務サポート
・価格交渉とりまとめ
・年度計画策定とりまとめ、実績フォロー
・契約書締結
・顧客与信管理

・担当顧客業務（状況により担当業務あり）

■期待値役割等
営業グループにおけるリーダーあるいはグループ長

■業務の面白み・魅力
国内外問わず、顧客や代理店、海外販社等とのやり取りが多く、会社を代表して責任感をもった対応を行う役割となります。社外関係者とのやり取りによる情報収集で視野が広くなる事に加え、引合いから代金回収までの一連の社内業務に関ることでSCMに幅広く関り会社の仕組みを理解し貢献することが出来ます。またセンサ製品は日本国内の工場から海外拠点への移管を控えており、移管に伴う様々な業務経験を積む機会があると共に、日々グローバルな視野で業務にあたることが出来ます。

■募集部署のビジョン
【センサ部のミッション】
圧力センサ製品の製造・販売を通じて電子部品事業部戦略の実現と顧客価値創造に貢献する組織であること

■所属のミッション・業務
人材育成および役員・部長クラスとの調整をリードし顧客対応の方針を定めて所属員とともに遂行していく

スキル・資格

■必須条件
・電子部品メーカーでの営業マネジメント経験（リーダー経験でも可）
・英語力　※海外のクライアントや販社担当者と会話できるレベル、目安TOEIC700点程度（流暢でなくても問題ありません）
・MS Officeスキル

■歓迎条件
・センサの営業経験
・留学や海外駐在経験

■求める人物像
・高いコミュニケーション力：マネジメント層や職場メンバー、拠点メンバーと信頼関係を築き円滑に業務を進められる
・リーダーシップ力：自分自身で旗を振り、関係者を巻き込んでプロジェクトを遂行していける
・対応力：物事に臨機応変かつ柔軟に対応できる

■必要言語・レベル
TOEIC700点程度

会社説明

●情報通信（配電線・光ファイバ・融着接続機など）●エレクトロニクス（電子ワイヤなど）●自動車電装（自動車関連製品など）●研究開発（超電導・エコ材料など）