

【850万円 ~ 】セールスマネージャー

事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
非公開

求人ID
1619878

業種
化学・素材

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
850万円 ~ 経験考慮の上、応相談

勤務時間
09:00 ~ 17:30

休日・休暇
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日
2026年11月12日 18:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2393079】
1. 既存大型顧客の営業・関係構築
・ 主要電子電器メーカーとの営業窓口
・ 定期的な顧客訪問、ニーズ把握、提案営業
・ RFQ対応、技術提案資料作成、価格交渉
・ 顧客からのクレーム対応、課題解決
・ アップセル・クロスセル提案による売上拡大

・ 顧客満足度管理

2. 新規顧客開拓・市場開発【Hunter型営業】
・ 新規顧客（電子電器メーカー、材料メーカー等）の開拓
・ 市場調査、顧客リスト作成、初期接触
・ テレコール、訪問営業での顧客ニーズ探索
・ 提案資料作成・プレゼンテーション
・ 失敗を恐れず継続的な新規開拓活動

3. 営業サポート・情報管理
・ 営業データ・受注情報の管理
・ 本社営業企画部への定期報告
・ 海外拠点との営業情報共有
・ 営業活動のシステムへの記録・分析

月1～2回の国内出張、年1回の海外出張（必要に応じて増加の可能性あり）

スキル・資格

【必須要件】
・ 電子電器・電機業界での営業経験5年以上
・ OEM/ODM等、製造業の顧客構造と商流を理解している
・ 新規顧客開拓に主体的かつ継続的に取り組む姿勢がある（Hunter型営業）
・ 複雑な営業案件を主導的に進められる問題解決能力
・ 英語でのビジネスコミュニケーション（TOEIC550点以上相当）2次面接は英語で行う予定です。
・ Microsoft Office（Excel・PowerPoint）の実務レベルの使用経験
・ 自主性が高く、目標達成への執着心が強い方

【歓迎要件】
・ ポリマー・化学品・素材営業の経験
・ アジア太平洋地域での営業経験
・ 複数の顧客層との営業経験（ポートフォリオ営業）
・ グローバル企業での勤務経験
・ SAP等のERP系システムの使用経験

会社説明

ご紹介時にご案内いたします