

【1000 ~ 1300万円】EPC契約スペシャリスト

株式会社レノバでの募集です。 バイヤーのご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
株式会社レノバ

求人ID
1619738

業種
石油・エネルギー

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
1000万円 ~ 1300万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 有給休暇補足： 初年度 15日（入社月により付与日数按分）【休日】完全週休二…

更新日
2026年11月12日 19:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2365496】
■業務内容
最適なEPCパートナー選定に向け、戦略立案および契約交渉・取り纏めを主体的に推進いただきます。
経験・能力に応じて、将来的にはリーダーやマネジメントポジションもお任せします。

【担当プロジェクト（予定）】
国内最大級規模の陸上風力発電プロジェクト（複数案件）をご担当いただきます。

【業務内容詳細】

1. EPC選定戦略の立案：
プロジェクトの特性（電源・地域・技術・工期等）に応じた最適なEPC選定戦略立案。
2.交渉プロセスの設計：
EPC候補選定に向けたITB（入札説明書）の作成、ショートリストの選定、および段階的な交渉シナリオ（作戦）の立案。
3.事業者有利な条件の獲得：
・国内外EPC候補との直接交渉を通じ、EPC契約額の低減および有利な契約条件に基づく契約リスクの低減により、事業の原価低減に寄与する有利な条件での合意取り付け。契約リスク低減においては、LD（遅延等の損害金）、性能・品質保証、
責任制限、支払い条件等の重要な契約条件を中心に交渉。
・技術・法務・財務・開発の各部門を横断的にコーディネートし、事業者側のリスクを最小化できるシナリオをベースとした上での
契約締結のリード。
４.EPC契約締結と契約実務遂行：
・上記プロセスを経て、事業者として最適なEPCパートナー選定契約条件（金額・商務条件）の実現による契約締結。
・契約後の実工事遂行管理。

■独り立ちまでのイメージ
【入社・6ヶ月】
進行案件の戦略・契約スキームを把握。当社の投資判断基準や技術的要件を理解いただきます。
【6ヶ月・12ケ月】
開発中案件にOJTベースで参画し、指導者と共に戦略立案・交渉実務等に参画いただきます。
【1年目以降】
国内外向け開発案件の調達リード役として、戦略立案から最終合意までを主導いただくことを期待します。
注）候補者の実績や経験に基づき上記期間は前後します。

■ポジションの魅力
1.事業収益への直接貢献、プロジェクト成否のキーポジション
事業主としてCAPEX/OPEX改善に向けたEPC価格の低減や、有利な商務条件の合意取り付けは、事業の収益性を直接向上させる極めて付加価値の高い業務です。

2.グローバルパートナーとの取引機会多数
国内外の有力企業を相手に、論理と戦略で主導権を握り、難易度の高い合意を形成するプロセスは、プロフェッショナルとしての誇りを感じられます。

スキル・資格

■必須
・発注者または請負者の立場で、国内外のプラント・大規模工事における、工事契約交渉の実務経験。
・社内外を巻き込んだ調整や合意形成経験。

■歓迎
・国内外の建設・プラント工事の契約実務経験。
・英語力（ビジネスレベル歓迎）

会社説明

再生可能エネルギー発電所の開発・運営並びにGX事業の開発・推進