

【1400 ~ 3500万円】Short Term Power Trader（Japan）

エンジー・エナジー・マーケティング・ジャパン株式会社での募集です。 金融事業法...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
エンジー・エナジー・マーケティング・ジャパン株式会社

求人ID
1619623

業種
石油・エネルギー

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
1400万円 ~ 3500万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます Annual Leave 20 days. ※入社時期により按分支給 入社7ヶ月...

更新日
2026年10月29日 18:17

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2413178】
1. Short Term Power Trading
・ Trading and hedging short term physical power in Japan and being accountable for the short term book P L performance. Trading horizon covers short term JEPX spot auction and intraday market
・ Maximise the value from solar balancing VPPA BESS and other portfolio
・ Proactively evaluate new momentum in the market and actively catch trading opportunities
・ Able to reconcile PnL reports should disagreement occurs

2. Responsible for the trading lifecycle
・ Responsible for managing the Short Term trading lifecycle in Japan power physical trading business including trade life cycle nomination gird code
・ Ensure the appropriate market coverage（trading scheduling）including staffing that satisfies the various stage of the business as it grows

3. Active contribution to the new business development
・ Work closely with Head of Japan power other traders and originators to form long lasting business strategies for the desk
・ Initiate new ideas for large scale structural deals. Innovate new profitable revenue streams. Elevate relationship alongside sales person
・ Actively participate in the structuring of new business opportunities and advise the originator on the economics /feasibility
・ Responsible for ensuring that the new business structures（PPA Balancing Services BESS others）are smoothly and profitably implemented ・ Add ideas to client presentations and reports upon request
・ Troubleshoot issues which may occur in physical power trading and delivery phases
・ Liaise with various internal teams such as KYC Legal Tax IT Middle Office and Back Office on various trade life cycle matters
・ Lead and accelerate the market analysis relating to the short term trading scope

スキル・資格

a. Technical Skills Experience
・ Minimum 5 years' experience in Japan power trading or power scheduling（需給管理）
・ Experience bidding into EPRX Ancillary Service Market（需給調整市場）・ In depth knowledge in physical life cycle Japan power
・ In depth understanding in various drivers of Japan power market as well as global energy markets（oil gas macro carbon regulations etc.）
・ Experience building or maintaining analytical tools models or dashboards
・ Experience using analytical/ programming tools such as Python
・ MS Office computer skills VBA/database development
・ Native level Japanese（reading writing speaking）or JLPT N1
・ Advanced English language skills（TOEIC 750 minimum）
・ Batchelor's degree or higher in science engineering economics business or relevant fields

b. Leadership Behavioural Skills
・ Highly numerical and analytical thinker learner curious and keen to push for creative ideas
・ Attention to detail and problem solver
・ Able to work with time pressure with strict deadlines
・ Ability to multi task and work under minimal supervision
・ Personal effectiveness: rigorous accountable and Methodic thinking. Able to make decision collectively when needed or independently when there is environmental constraints.
・ Entrepreneurship to build business thinking outside of the box
・ Excellent communication skills
・ Able to work as a good team player
・ Strong work ethic ability to work independently and responsibly without detailed supervision

会社説明

ENGIE Energy Marketing Japan K.K. "EEMJ". ENGIE is one of the largest power utilities in the world and is headquartered in Paris. ENGIE's presence in Japan is through its trading unit which is called GEMS（for Global Energy Management Sales）.ENGIE は、電力・天然ガス・エネルギーサービスを提供する世界的なエネルギー企業です。世界 50 か国以上で約 100 000 名の従業員を擁し、2023 年のグループ売上は約 900 億ユーロに達しました。ENGIE はエネルギー転換のリーダーとして、持続可能な未来の実現を目指しています。Supply Energy Management（S EM）部門は、サプライ・物流管理、アセットマネジメント、リスク管理、市場アクセス管理といった分野でサービスを提供し、欧州・アジア太平洋・米国の 50 か国以上で事業を展開しています。APAC Business Platform は、アジア太平洋地域における ENGIE のトレーディング活動を管理・推進しています。