

「紹介予定派遣」ライフサイエンス業界を牽引するBtoBセールスマネージャー募集

> 「紹介予定派遣」ライフサイエンス業界を牽引するBtoBセールスマネージャー募集

募集職種

人材紹介会社
マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID
1619521

業種
その他（メーカー）

雇用形態
紹介予定派遣

勤務地
神奈川県

給与
時給制

更新日
2026年10月29日 14:38

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

ライフサイエンス業界向けソリューションおよびサービスの営業成長を推進するポジションです。戦略顧客との関係構築から営業チームのマネジメントまで、幅広い領域でビジネス拡大をリードしていただきます。

企業情報

当社クライアントは、ライフサイエンス分野で事業を展開するグローバル企業です。革新的なソリューションと高品質なサービスを提供し、業界の発展に貢献しています。

職務内容

- ライフサイエンス向けソリューションおよびサービスの売上拡大を推進
- 主要顧客アカウントを担当し、長期的なパートナーシップを構築
- 担当地域における営業戦略および事業開発計画の策定・実行
- 営業チームのマネジメント、育成、コーチング
- 売上予測、パイプライン管理、CRM活用および各種レポーティング
- 市場分析を通じた新規ビジネス機会の発掘
- 経営層や意思決定者とのリレーション構築
- マーケティング、オペレーション、プロダクトマネジメントなどのグローバルチームとの連携

- 重要顧客向けプロジェクトや戦略的イニシアチブの主導

条件・待遇

- ライフサイエンス市場の成長を牽引するやりがい
- 営業戦略からチームマネジメントまで幅広い裁量
- 紹介予定派遣（TTP）として、双方合意のもと直接雇用への切り替え機会

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Ryan Kim +81368328624.

スキル・資格

- BtoB営業経験およびアカウントマネジメント経験
- ライフサイエンス、医療機器、バイオテクノロジー関連業界での経験歓迎
- 営業チームのマネジメントまたはリーダー経験
- 戦略的な営業計画の立案・実行能力
- 優れたコミュニケーション能力および顧客対応力
- CRMツールを活用した営業管理経験
- グローバル環境での業務経験歓迎
- ビジネスレベルの日本語力および英語力

会社説明

当社クライアントは、ライフサイエンス分野で事業を展開するグローバル企業です。革新的なソリューションと高品質なサービスを提供し、業界の発展に貢献しています。