SPECIALIZED GROUP Understanding People

Hotel Sales Manager / ホテル営業マネージャー | MICE

Manage Global MICE & Luxury Accounts

募集職種

人材紹介会社
スペシャライズドグループ株式会社

求人ID
1619440

業種
ホテル

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2026年11月11日 00:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ビジネス会話レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

Assistant Director, Sales | Hospitality Management 営業部アシスタントディレクター ホスピタリティマネジメント

Overview

Our client is a hospitality management company in the Kansai region seeking an Assistant Director of Sales to manage international MICE and luxury leisure accounts. This role offers the unique opportunity to lead sales strategies and build relationships with global consortia and travel advisors across two hospitality groups. Benefits include dual eligibility for welfare programs and working in a boutique environment with a year-round heated outdoor onsen pool.

主な責任:

- 国際的なMICEおよび高級レジャーアカウントの管理
- グローバルコンソーシアおよび旅行アドバイザーとの関係構築
- 関西の高級ホテル向け販売戦略の立案リード
- ロードショーやトレードイベントを含むアウトバウンド営業活動の実行

- グローバル販売ネットワークと連携してアカウントの獲得
- 営業チームのパフォーマンスおよび育成の監督
- 国際クライアントおよびパートナーとの契約交渉
- MICEおよび高級レジャーセグメントの市場動向分析

要件:

- 日本語と英語でのビジネスレベルの流暢さ (必須)
- ホスピタリティセールスマネジメントでの5年以上の経験 (必須)
- 国際販売における実績 (必須)
- コンソーシアム、トラベルアドバイザー、またはインバウンドツアーオペレーターでの経験 (必須)
- グローバルな販売ネットワークおよびトレードイベントに関する知識 (必須)
- MICEおよび高級レジャー市場セグメントの知識 (必須)
- セールスチームのリーダーシップおよびパフォーマンス管理の経験 (望ましいが必須ではない)
- ロードショーおよびトレードイベントの企画・実行能力 (望ましいが必須ではない)
- 強力な交渉力および関係構築スキル (望ましいが必須ではない)

会社説明