【ベトナム就職】営業コーディネーター /日系大手企業/ハノイ勤務/販売代理店マネジメント/代理店管理

日系自動車メーカーの安定した基盤でキャリア構築をしたい方必見！

募集職種

人材紹介会社
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

求人ID
1619435

業種
自動車・自動車部品

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数)

雇用形態
正社員

勤務地
ベトナム

給与
400万円 ~ 550万円

勤務時間
月〜金 7:30~16:30

休日・休暇
土日、祝日

更新日
2026年11月25日 08:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

会社情報：
自動車・二輪車メーカー向けに部品や設備の調達、輸出入、サプライチェーン管理を行っています。
ベトナム国内の日系製造業や自動車関連企業を支える役割を担う専門商社です。

業務内容：

- 販売代理店のマネジメント・精査
- 見積もりが正しいかどうかの確認、代理店のパフォーマンス向上のマネジメント
  ※自ら営業をかける形ではなく、代理店の管理がメイン業務になります。

魅力：

- 現地採用→日本で本社雇用の前例もあります。

スキル・資格

【必須要件】

- 営業関連の業務経験 2 年以上 ※営業経験なしでも適正に応じて検討可能です
- 英語：ビジネス ※社内言語は英語です
- 学歴：大卒 ※ワークパーミット取得のため

会社説明