# 【タイ就職】Publisher Sales Manager（日本市場担）/バンコク勤務/デジタル広告/メディア/SaaS

## 募集職種

**人材紹介会社**
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

**求人ID**
1619412

**業種**
インターネット・Webサービス

**雇用形態**
正社員

**勤務地**
タイ

**給与**
700万円 ~ 850万円

**勤務時間**
月曜 ~ 金曜 09:00 ~ 18:00

**休日・休暇**
土日、祝日

**更新日**
2026年11月10日 01:00

## 応募必要条件

**職務経験**
6年以上

**キャリアレベル**
中途経験者レベル

**英語レベル**
ビジネス会話レベル

**日本語レベル**
ネイティブレベル

**最終学歴**
大学卒： 学士号

**現在のビザ**
日本での就労許可は必要ありません

## 募集要項

**業務内容：**

1，新規営業

- 日本市場の新規パブリッシャー企業を開拓
- オンラインメディア企業やWebサイト運営会社への営業
- アウトバウンド営業による商談獲得
- 契約交渉およびクロージング

2，パートナー開拓・提案

- パートナー企業との長期的な関係の構築
- ビジネスモデルを理解し、収益化戦略の提案
- ExcelやGoogle Sheetsでの売上予測モデルの作成
- 対面およびオンラインでプレゼンテーション

3，数字を使った提案営業

- 商談中のリアルタイムでの収益試算
- データを基にした提案をふまえた意思決定の支援

4 , 社内連携

- Operationsチームと連携した導入支援
- Account Managementチームと連携してオンボーディングや継続利用を促進

## スキル・資格

**【必須】**

- 4年制大卒 または それ以上の方 ( ビザ取得要件 )
- 3 ~ 5年以上の法人営業職の経験 ( 最低 3 年の就労経験必須：ビザ取得要件 )
- 契約交渉・受注実績の経験
  ※業界は不問 ( デジタル広告・メディア・SaaSであればベター )
- 新規開拓から提案、交渉、契約締結までを一人で完結できる方
- 自走力があり、営業パイプラインを構築・管理できる方
- 数字やデータ分析に強いこと
  ※売上予測やKPI分析ができる方
- 短期間で多数のアカウントを獲得できる営業力をお持ちの方
- 英語：業務 ( 社内コミュケーション・会議 ) での使用に問題ないレベル ( 目安:TOEIC 750点以上 )

**歓迎**

- 広告、メディア業界での就労経験
- タイ語：社内会話レベルがあると尚可 ( 部署間での意思疎通に使用 )

**求める人物像**

- 周囲 ( チーム内、部署内、顧客 ) との連携が得意な方、好きな方
- 学習能力が高く、サービス内容を素早く理解できること
- 高いコミュニケーション能力
- ITリテラシーが高く、変化の早い環境に適応できること

## 会社説明