営業技術：北米自動車部品メーカー/アメリカOJT研修/英語力必須/日常的に国内外出張/フル在宅/自動車・部品メーカー対応 独占求人

外資系ですが社員を大切にする家族的風土のある企業、入社後アメリカでの研修あり

募集職種

採用企業名
株式会社マクリーン-フォッグ・コンポーネント・ソリューションズ

求人ID
1619407

業種
自動車・自動車部品

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
日本

給与
500万円 ~ 1000万円

ボーナス
固定給+ボーナス

勤務時間
9:00 ~ 17:00　休憩：60分　時差出勤・勤務を含め応相談

休日・休暇
土日、GW・夏季・年末年始（自動車メーカーのカレンダーをもとに毎年決定する）　有給休暇・出張代休あり

更新日
2026年11月18日 01:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 入社後はアメリカでのOJT研修あり！ 北米拠点と連携しながらグローバルに活躍できる営業技術ポジション
- 日系自動車メーカー・Tier1向けの新製品開発に参画し、企画から量産まで幅広く携われる
- ファスナー・鍛造品・機械加工品の知識や経験を活かせる技術営業・プロジェクト推進職
- 外資系ながら社員を大切にする家族的な社風 / 基本在宅勤務・フレックス制度あり

【ポジションのミッション】
株式会社マクリーン - フォッグ・コンポーネント・ソリューションズは、創業100年を超える歴史を持つ米国発のグローバル自動車部品メーカーです。
本ポジションは、日系自動車メーカーとその関係会社、および当社の米国開発・生産・営業拠点間における技術とビジネスの架け橋となり、プロジェクトを成功に導く重要なミッションを担います。
あなたの自動車部品における技術的知見と設計プロセスの理解を活かし、顧客への最適なソリューション提案を通じて、日米間のグローバルビジネスを推進していただきます。

【業務内容】

- 自動車部品開発における日系自動車メーカーとその関係会社と弊社米国の開発・生産・営業拠点間のプロジェクトマネジメント業務
- 日系自動車メーカー・日系自動車部品メーカーの各関係部門との各種折衝業務（技術・品質・営業・企画）と弊社内関係先（営業・工場・経営陣）への連絡・調整業務
- 米国本社側の日系企業対応チームとの共同作業
- 朝夜に行われる定例ウェブ会議への参加、定期的な国内外出張対応、日常的なメール・電話などのやり取りが必須

【採用の背景】
当社は、年間売上高1,500億円超、世界中に3,500名以上の従業員を擁するグローバル企業として、業容を継続的に拡大しています。
特にアジア市場、日系自動車メーカーとの連携強化は戦略上の重要課題であり、この成長を加速させるため、自動車部品における技術的知見と設計プロセスの理解を活かし、顧客への最適なソリューション提案を通じて、日米間のグローバルビジネスを推進していただきたいと考えております。

＜評価制度＞
基本的に毎年ベースアップを実施。不況時であっても賞与を欠かしたことはありません。
＜研修制度＞
米国での海外研修を複数回に分けて行います。※合計期間：4～8週間

【事業内容】
当社は、1925年に米国で創業したMacLean-Fogg Companyの一員である、株式会社マクリーン - フォッグ・コンポーネント・ソリューションズの日本法人です。
ファスナー、エンジニアードメタル、エンジニアードプラスチック、積層造形ソリューションなどを幅広く提供するグローバルな自動車部品メーカーとして、自動車、大型トラック、その他多様な産業界に高品質な製品を提供しています。
20以上の生産拠点を持ち、年間売上高は1,500億円（10億ドル）を超える規模で事業を展開しています。

【会社の特徴】
当社は、100年近い歴史を持つ同族経営企業として、長期的な視点での事業成長と安定性を追求しています。
従業員を最も重要な資産と考え、「社員を大切にする文化」が企業風土として深く根付いており、グローバルな規模でありながらも家族的な温かさを持ち合わせています。
北米、欧州、アジアに広がるグローバルネットワークと、IATF 16949やFord Q1認証に裏打ちされた高い技術力・品質管理体制を強みとしています。
常に市場のニーズに応えるべく、革新的な製品開発と友好的なM&Aを通じて事業領域を拡大し続けており、自動車産業の未来を共に創るパートナーとして、世界中のお客様から信頼を得ています。

【雇用形態】
正社員
試用期間：3～6ヶ月間

【給与】
想定年収　500万円～1,000万円
※経験・能力・前職年収を考慮の上決定
※賞与は年1回（２月）年収に含みません

■賃金形態：年俸制（賞与別）
■昇給：年1回（2月）
■賞与：年1回（2月）

【勤務地】
基本的にはフルリモート（在宅勤務）
居住地によってオフィス（シェアオフィス）勤務も可能

【就業時間】
9:00～17:00
※業務時間外に主に米国とのウェブMTGあり

【休日休暇】
完全週休2日制
自動車メーカーの休日カレンダーに準じる
※GW・お盆・年末年始に大型連休、その他の祝日は基本的に勤務日となります。
有給休暇：あり

【福利厚生】

定年：60歳
定年以降の再雇用：65歳まで
社会保険：雇用・労災・健康・厚生
研修制度：米国での海外研修を複数回に分けて行います（合計期間：4～8週間）

選考プロセス（一例）
■書類選考
■1次面接（日本法人社長・事業本部長）
■2次面接（米国営業部ウェブ面接）
■3次面接（米国営業担当社長ウェブ面接）
■最終面接（日本法人社長・事業本部長）

スキル・資格

【必須（MUST）】

- ビジネス英語レベルの英語能力
- 自動車部品等の設計プロセスを理解している方　※以下いずれか
  - 自動車メーカー、自動車部品メーカー、またはその他製造業にて、金属・樹脂成型部品に携わった経験をお持ちの方（営業・技術などの職種は不問）
  - 上記部品を扱う商社・問屋での実務経験をお持ちの方
- 国内（主に東海地区）・海外出張（主に米国）に柔軟に対応できる方。
- 運転免許を保有し運転が可能な方（国外運転も含みます）

【歓迎（WANT）】

- 営業経験・PM経験をお持ちの方

【その他】

- デジタルスキル（Microsoft Office、Microsoft Teamsなどの基本スキル）
- 成長する意欲のある方
- 前向き・積極的に業務に取り組める方
- 自ら考え行動し発信することができる方
- 個人とチームワークの両立ができる方
- 自己管理力のある方
- 国内外の出張業務が可能な方

会社説明