経営人材候補メンバー　｜ 事業開発・営業・企画 独占求人

担当業務の実行と改善から、事業や組織を担う人材へ

募集職種

採用企業名
株式会社メディアエイド

求人ID
1619394

業種
その他 (広告・PR・メディア)

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 品川区

最寄駅
山手線、　五反田駅

給与
500万円 ~ 800万円

勤務時間
9:30~18:30

休日・休暇
完全週休2日制

更新日
2026年11月17日 00:00

応募締切日
2027年03月31日

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し (英語使用比率: 全く使わない)

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【私たちについて】
メディアエイドは、企業のSNS運用支援、SNS人材の育成、ライブコマースによる販売支援を行う会社です。SNSとAIで企業の成長を支え、「ソーシャルメディアをビジネスインフラにする」というビジョンのもと、時価総額1,000億円の企業を目指しています。

【募集背景】

私たちは、時価総額1,000億円の実現を目指しています。そのためには、事業の現場で一つひとつの課題に向き合い、成果を積み重ねる仲間の力が欠かせません。今回募集するのは、事業開発・営業・企画のいずれかで、自ら行動し、実行と改善を進めるメンバーです。これまでの経験や強みを生かし、周囲と協力しながら担当業務で成果を生み出すことを期待しています。事業とともに成長し、将来は事業や組織を担う人材を目指していただきます。

【仕事概要】
事業開発・営業・企画のいずれかで、担当業務の実行・改善を担います。顧客やチームの成果につなげながら、将来の事業・組織を担う人材を目指していただきます。

【仕事内容】

- SNSタレント事業：SNSスクールの受講提案・集客・受講生サポート・新講座の企画。
- ソーシャルコマース事業：TikTok Shopの販売提案・商品選定と仕入れ交渉・ライブ配信企画。
- SNSソリューション事業：法人顧客への広告企画の提案・施策の実行と改善。
- 配属先：経験・強み・希望を踏まえ、選考を通じていずれかの事業で担当業務を決定。

【担当領域の例】

- 事業開発：SNSスクールの新サービス・追加商品の企画、ソーシャルコマースの事業開発、商品選定・仕入れ条件の交渉。顧客価値と収益の両面から事業を育てます。
- 営業：スクール受講検討者への提案、メーカー・ブランドへのTikTok Shopやライブコマースの提案・成長支援、法人顧客への広告企画提案。
- 企画：スクールの集客施策、ライブ配信・コンテンツ企画、受講生の顧客支援とサービス改善、求人・母集団形成・選考を含む採用企画。企画立案だけでなく実行・運用も担います。

【働く環境】

- 勤務地：東京・五反田の本社（TOCビル8階）で、原則出社。勤務時間は9:30〜18:30（休憩60分）です。
- 通勤・住まい：交通費は月3万円まで支給。家賃補助制度もあります（所定条件あり）。
- 成長支援：PC・モニターの貸与に加え、書籍購入制度で日々の学びをサポートします。
- 休日・休暇：土日祝休み。入社日に特別休暇3日、6か月勤務後には有給休暇10日を付与します。

スキル・資格

【必須スキル】

- 業務経験：営業・企画・マーケティング・顧客サポート・商品仕入れなど、いずれかの実務経験。
- 基本的なPCスキル：資料作成、数値の入力・集計、メールでのやり取りができること。
- 実績の説明：担当した仕事と自分の工夫、その結果を数字や具体例で説明できること。

【歓迎スキル】

- SNS・広告：SNSアカウントやWeb広告を運用し、問い合わせや購入を増やした経験。
- EC・商品販売：ネットショップやライブ配信での商品販売、商品選定・仕入れ交渉の経験。
- 新サービス：新しい講座・商品・サービスを企画し、販売や運営の開始まで携わった経験。

【求める人物像】

- 自ら動ける方：「こうしたらよくなる」と考え、周囲に相談しながら行動できる方。
- 誠実に協力できる方：分からないことや失敗を早めに共有し、周囲の意見を取り入れられる方。
- 成長意欲のある方：SNSやAIを活用する仕事に関心があり、将来は事業やチームを任されたい方。

会社説明