【タイ勤務】旅行プランナー・電話営業｜Marriott Vacation Worldwide（日本人顧客向け）

年収350～750万円｜新規テレアポなし｜ビザ支援あり

募集職種

採用企業名
MVCI Thailand Ltd.

支社・支店
MVCI Thailand Ltd. (Marriott Vacation Worldwide)

求人ID
1619148

業種
ホテル

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
タイ, Phuket or Bangkok

給与
350万円 ~ 750万円

歩合給
給与： 歩合給込み

勤務時間
7:30am~4:30pm ICT, 8am~5pm ICT or 9am~6pm ICT

休日・休暇
完全週休2日制

更新日
2026年11月04日 00:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
専門学校卒

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 見込み客への電話案内を通じて割引旅行パッケージを提案し、顧客ニーズの把握からプラン提案、販売実績の管理まで担当
- お客様との信頼関係を築き、希望に合った旅行プランを提案することで、特別な旅の実現と顧客満足度の向上に貢献
- 世界的なマリオットブランドの一員として、国際色豊かなチームで働きながら、研修を通じて営業力とキャリアを磨ける環境
- 基本給に加え上限なしのインセンティブ制度を導入し、各種保険・社員向け宿泊割引・確定拠出年金など福利厚生も充実

【業務内容】
マリオット・バケーション・クラブのテレマーケター（バケーションプランナー）として、卓越性、包括性、そしてキャリアアップで世界的に知られるブランドの一員になりませんか？この仕事では、潜在顧客と繋がり、特別なバケーションプランをご案内します。テレアポ営業は一切不要です。充実した研修制度、協力的なチーム環境、そして収入の上限がないチャンスをご用意しています。

＜具体的には＞

- 見込み客（ウォームリード）へのアプローチおよび割引優待旅行パッケージのご案内
- お電話を通じたお客様（見込み客）との信頼関係の構築
- お客様のご要望に合わせた最適なホリデープランのご提案
- 販売活動および営業実績の正確な記録管理
- 個人・チームの業績目標の達成および超過達成
- 継続的なトレーニングやスキルアップ研修への参加

■マリオット・バケーション・クラブの魅力

- 受賞歴のあるコールセンター文化
- 包括的で国際的なチーム環境
- マリオット・バケーション・ワールドワイド社内でのキャリア開発の機会
- 充実した研修制度あり — 事前の経験は不要
- プーケットとバンコク中心部にオフィスを構えています。

■当社について：
マリオット・バケーションズ・ワールドワイドは、多様な人材を採用し、包括的な企業文化を維持することに尽力する機会均等雇用企業です。

【雇用形態】
正社員

【給与】
基本給 + 上限なしのインセンティブ
（個人の業績に応じ、月収60,000 THB〜120,000 THBも可能）

【就業時間】
7:30am~4:30pm ICT, 8am~5pm ICT or 9am~6pm ICT

【勤務地】
Marriott's Phuket Beach Club or Bangkok Rajanakarn Building (Sathorn)

【休日休暇】

- 完全週休2日制

【待遇・福利厚生】

- 社会保険・生命保険・医療保険・傷害保険完備
- 16週間の研修トレーニングボーナスあり
- 送迎バス・社員食堂完備（プーケット勤務地のみ）
- 確定拠出年金制度（Provident Fund）
- 年1回 定期健康診断
- マリオットグループ特別客室割引制度（従業員特典）
- ビザ・労働許可証（ワークパーミット）取得支援（外国籍スタッフ対象）

スキル・資格

【必須要件】

- 高い日本語コミュニケーション能力（会話力）
- 3年以上の営業・カスタマーサクセス経験
- 親しみやすさ、自信、情熱を備えた人物像
- 高い傾聴力と質問力（相手のニーズを引き出せる方）
- 目標達成意欲（ターゲットドリブンなマインド）
- 柔軟にシフト勤務が可能な方（週5日勤務）

会社説明