SPECIALIZED GROUP Understanding People

Retail Area Manager / 複数店舗統括マネージャー

Lead Japan's outlet retail business

募集職種

人材紹介会社
スペシャライズドグループ株式会社

求人ID
1619131

業種
小売

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2026年10月26日 15:37

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ビジネス会話レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

Retail Outlet Manager リテールアウトレットマネージャー - Outlet Business Leadership

Overview

Our client is seeking a Retail Outlet Manager to lead the performance and growth of their outlet store network in Tokyo. This role offers the opportunity to drive commercial success, enhance customer experience, and lead store teams across multiple locations. Benefits include a competitive salary and the chance to work in a key leadership position within a well-established retail outlet business.

主な責任:

- 日本アウトレット事業の全体的な売上と収益性をリードする
- 小売KPIを分析し、成長機会とリスクを特定する
- 売上とコンバージョンを促進するためのプロモーション戦略を開発・最適化する
- 店舗全体で一貫した顧客体験とブランド基準を確保する

- アウトレット店舗マネージャーおよび店舗リーダーシップチームを指導・育成する
- サードパーティの小売パートナーを管理し、スタッフ配置とパフォーマンス基準を満たすようにする
- ビジュアルマーチャンダイジングと運営コンプライアンスの実行を推進する
- 定期的な店舗訪問と業務レビューを実施し、実行力を向上させる
- 戦略的意思決定のために市場および競合情報を収集・分析する
- 店舗の新規開店、移転、閉店に関して事業開発部門と連携する
- 市場の洞察を実行可能な小売優先事項に変換する
- マーチャンダイジングおよびプランニングと協力して品揃えと補充を行う
- CRMおよび地域に根ざした顧客エンゲージメント施策を支援する
- 店舗の立地を視認性、集客、収益性の観点から評価する

要件:

- 複数店舗の責任を持つ8年以上の小売管理経験
- アウトレットまたはオフプライス小売の強力な背景
- 売上パフォーマンスと店舗生産性を向上させた実績
- 小売KPIの理解を伴う優れた分析能力
- 店舗マネージャーおよびリーダーシップチームの育成における実証されたリーダーシップ
- 日本語に堪能でビジネスレベルの英語力
- サードパーティの小売運営パートナー管理経験があれば望ましいが必須ではない
- 小売分析ツールおよびCRMシステムの習熟があれば望ましいが必須ではない
- ビジュアルマーチャンダイジングおよび店舗プレゼンテーション基準の知識
- 市場および競合情報分析を実施する能力

会社説明