

フィールドセールス

募集職種

人材紹介会社
ユナイテッドワールド株式会社

求人ID
1619008

業種
ソフトウエア

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
400万円 ~ 600万円

更新日
2026年11月06日 00:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ビジネス会話レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【会社/お仕事の魅力】
・成長中のSaaS事業に携われます
・経営層や人事責任者への提案経験を積めます
・営業手法や提案内容について裁量を持って取り組めます
・成果に応じて早期の昇給・昇格を目指せます
・週2日までリモート勤務が可能です

【お仕事の内容】
法人向けクラウドサービスの提案営業を担当していただきます。
＜具体的な業務＞
・新規顧客へのアプローチ
・問い合わせ企業への商談対応
・顧客の課題やニーズのヒアリング
・オンライン、対面でのサービス提案
・サービスデモの実施
・見積書、提案資料の作成
・契約締結までのフォロー
・CRMへの商談情報の入力、管理

・カスタマーサクセスチームへの引き継ぎ
入社後はサービスや営業方法について研修を行い、その後、先輩社員との商談同行を経て徐々に担当企業をお任せします。

【募集背景】
サービス導入企業の増加に伴い、営業組織を強化するため新たなメンバーを募集します。
今後さらに事業を拡大していくため、既存の営業メンバーとともに新規顧客の開拓や提案活動を担っていただける方を求めています。

想定年収：400万円〜600万円

勤務時間：9:00 ~ 18:00（休憩1時間）

【条件・待遇】
雇用形態：正社員
想定年収：450万円 ~ 650万円
※経験・能力を考慮して決定します。
勤務地：東京都渋谷区
※週2日までリモート勤務可
勤務時間：9:00 ~ 18:00（休憩1時間）
・完全週休2日制（土日祝）
・年間休日125日
・年次有給休暇
・年末年始休暇
・慶弔休暇
・各種社会保険完備
・交通費支給
・PC、スマートフォン貸与
・リモート勤務制度
・書籍購入、研修費用補助

【選考について】
書類選考
↓
AI面接
↓
最終面接
↓
内定
※選考状況により面接回数が変更となる場合があります。
※応募から内定までは2 ~ 3週間程度を予定しています。

スキル・資格

【必須要件】
・法人営業経験1年以上
・基本的なPCスキル（Word、Excel、PowerPoint等）
・顧客の課題をヒアリングし、提案につなげられるコミュニケーション能力

【歓迎要件】
・SaaSまたはIT業界での営業経験
・人材、採用、HR領域での業務経験
・新規開拓営業の経験
・Salesforce等のCRM利用経験
・チームリーダーやマネジメント経験

会社説明

株式会社ネクストリンクは、企業の採用・人事業務を効率化するクラウドサービスを提供するIT企業です。
「テクノロジーで働く人と企業の可能性を広げる」をミッションに、採用管理や人材配置などのHR領域を中心としたサービスを展開しています。
設立：2018年
従業員数：約80名
所在地：東京都渋谷区
事業内容：法人向けクラウドサービスの開発・提供