

Japan Inside Sales Account Manager

募集職種

人材紹介会社
株式会社 JAC International

採用企業名
外資系ライフサイエンス企業

求人ID
1618935

業種
その他

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2026年11月05日 00:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ビジネス会話レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

[ポジション概要]
グローバルに事業を展開するライフサイエンス企業にて、日本市場の継続的な成長を推進するInside Sales Account Managerを募集します。

本ポジションは、消耗品・サービス販売の拡大を通じて、日本市場のさらなる成長を推進する役割です。

まずは主要事業の一つを担当し、商談創出から顧客ニーズの把握、製品評価・デモ支援、見積作成、価格交渉、受注までを一貫して担うインサイドセールス活動を推進していただきます。将来的には、実績やビジネスニーズに応じて他事業領域へも担当範囲を拡大する予定です。

顧客とのコミュニケーションは主にメール、電話、オンライン会議を通じて行います。フィールドセールスと連携しながら、消耗品・サービスビジネスの成長を牽引する重要なポジションです。

[主な業務内容]
- 消耗品およびサービスの売上目標の達成

- 国内顧客および案件の管理
- 既存顧客、マーケティング活動、顧客問い合わせなどを起点とした新規商談の創出・育成
- 顧客ニーズのヒアリングおよび最適なソリューションの提案
- 関係部門と連携した製品評価・デモの調整
- 見積作成、価格交渉、受注までの営業プロセス全体の管理
- リピート購入の促進、クロスセル、休眠顧客の再活性化
- CRMシステムを活用した商談・顧客情報の管理
- 売上予測およびパイプライン管理
- 営業、マーケティング、テクニカルサポート、カスタマーサービスなど社内関連部門との連携

Employee Benefits:
Employment Type: Full time employee (正社員)
Office Location: Central Tokyo, Japan
Working Model: Hybrid, 2-3 days in office with flex time.
Interviews: 2-3
Budget: Up to 8.5 Mil (base+bonus)
Welfare and Insurances: Covered

スキル・資格

[必須]
- 学士号以上
- BtoB営業、Inside Sales、カスタマーサクセス、アプリケーションサポートなどの経験（3年以上）
- 顧客折衝および商談クロージング経験
- CRMシステムの利用経験

[歓迎]
- ライフサイエンス、製薬、バイオテクノロジーなどの関連業界経験
- ライフサイエンス関連製品・機器を扱った経験
- 消耗品ビジネスやサービス契約販売の経験
- 外資系企業での勤務経験
- 海外メンバーやグローバルチームとの協業経験

[求める人物像]
- 自ら案件を創出し、主体的に営業活動を推進できる方
- データやCRMを活用した営業活動が得意な方
- 顧客との長期的な関係構築に強みを持つ方
- 社内外の関係者を巻き込みながら成果を出せる方
- 将来的に営業戦略や営業組織の改善・発展に関わりたい方

会社説明

新たに日本マーケットに参入される外資系企業や、日本でさらなるビジネス拡大をお考えの外資系企業のお客様に、私たちは最適な採用サポートを提供いたします。1975年に英国初の日系人材紹介会社としてロンドンで創業し、その後シンガポール、日本、マレーシア、インドネシア、タイ、中国の7カ国（また2011 年には香港・韓国にも拠点を新設予定）でグローバル人材紹介会社として事業を拡大してきたジェイ エイ シーは、そのバックグラウンドから、海外文化への深い理解を持ち合わせています。グローバルに事業を展開する日系人材紹介会社のリーディングカンパニーとして、私たちは他に類のない人材ネットワークから、日本人の優秀なバイリンガル人 材や外国人のプロフェッショナル人材をご提供することが可能です。幅広い業種、職種においてのエキスパートである当社のネイティブあるいはバイリンガルコ ンサルタントが皆様のパートナーとなり、適材適所で人材のご紹介をいたします。ジェイ エイ シーが築いてきた特有の歴史、文化、そしてグローバルマーケットでの強みを揺ぎない核として、日本マーケットで躍動する外資系企業のお客様のニーズにさら に的確にお答えするために、ジェイ エイ シー インターナショナルは誕生しました。私たちはアジアやヨーロッパのJAC Recruitment Group海外各社と緊密に連携を取り、お客様の真のニーズを把握した上で、最適なキャンディデイトをご紹介いたします。

?

We provide specialized proactive recruitment support tomultinational clients who are setting up new operations or areexpanding existing business and seeking further growth in theJapanese market.As the first Japanese recruitment company to set up operations in theUK in 1975, understanding foreign cultures is second nature to us.With our extensive global network and historically leading position asrecruitment consultancy to Japanese corporations, we have access toan unrivaled pool of bilingual Japanese and foreign professionals.Our professional consultants are experts in a range of Industries andfunctions and all have extensive multicultural experience.Based on JAC’s unique history, culture and market strength, JACInternational was founded to provide dedicated support to ourmultinational corporate clients in Japan.

JAC International Co., Ltd. is a wholly owned subsidiary of JAC Recruitment. Co., Ltd.