



Account Manager

募集職種

人材紹介会社

株式会社 JAC International

採用企業名

Global Automotive Tier 1 Supplier

求人ID

1618913

業種

その他

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年10月22日 17:50

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

Position Summary

Support and develop key customer accounts for a global automotive safety systems supplier, covering passive safety products such as airbags, seat belts, and steering wheel systems. The role is responsible for managing customer-facing commercial activities, coordinating RFQs and quotations, and driving program execution in line with business objectives.

Key Responsibilities

Manage commercial activities throughout the product development lifecycle, from RFQ through mass production
Support business development and new program acquisition activities for assigned automotive customers
Coordinate quotations and commercial proposals with cross-functional teams, including engineering, finance, operations, and product management
Support negotiations related to pricing, delivery schedules, commercial terms, and program changes
Drive customer action items and ensure timely internal follow-up and execution
Prepare sales presentations, business proposals, and customer-facing materials

Maintain strong customer relationships and facilitate effective communication with internal and external stakeholders
 Support profitability improvement initiatives and sales performance objectives
 Coordinate prototype-related activities, including quotations, delivery tracking, and customer communication as required

Employee Benefits:

- High attractive salary
- Commutation allowance
- All social insurances covered
- Flexible working hours
- Salary review yearly

スキル・資格

Your Profile

Bachelor's degree in Engineering, Business Administration, or related field
 Minimum 5 years of sales or account management experience within the automotive industry (T1 supplier)
 Experience working with Japanese OEM customers preferred
 Strong communication, coordination, and execution skills
 Ability to manage multiple tasks and drive actions in a fast-paced environment
 Hands-on mindset with strong ownership and follow-up capability
 Ability to work effectively in a cross-functional and multicultural organization
 Business-level English and Japanese communication skills required

会社説明

新たに日本マーケットに参入される外資系企業や、日本でさらなるビジネス拡大をお考えの外資系企業のお客様に、私たちは最適な採用サポートを提供いたします。1975年に英国初の日系人材紹介会社としてロンドンで創業し、その後シンガポール、日本、マレーシア、インドネシア、タイ、中国の7カ国（また2011年には香港・韓国にも拠点を新設予定）でグローバル人材紹介会社として事業を拡大してきたジェイ・エイ・シーは、そのバックグラウンドから、海外文化への深い理解を持ち合わせています。グローバルに事業を展開する日系人材紹介会社のリーディングカンパニーとして、私たちは他に類のない人材ネットワークから、日本人の優秀なバイリンガル人材や外国人のプロフェッショナル人材をご提供することが可能です。幅広い業種、職種においてのエキスパートである当社のネイティブあるいはバイリンガルコンサルタントが皆様のパートナーとなり、適材適所で人材のご紹介をいたします。ジェイ・エイ・シーが築いてきた特有の歴史、文化、そしてグローバルマーケットでの強みを揺ぎない核として、日本マーケットで躍動する外資系企業のお客様のニーズにさらに的確にお答えするために、ジェイ・エイ・シー・インターナショナルは誕生しました。私たちはアジアやヨーロッパのJAC Recruitment Group海外各社と緊密に連携を取り、お客様の真のニーズを把握した上で、最適なキャンディデイトをご紹介します。

?

We provide specialized proactive recruitment support to multinational clients who are setting up new operations or are expanding existing business and seeking further growth in the Japanese market. As the first Japanese recruitment company to set up operations in the UK in 1975, understanding foreign cultures is second nature to us. With our extensive global network and historically leading position as recruitment consultancy to Japanese corporations, we have access to an unrivaled pool of bilingual Japanese and foreign professionals. Our professional consultants are experts in a range of industries and functions and all have extensive multicultural experience. Based on JAC's unique history, culture and market strength, JAC International was founded to provide dedicated support to our multinational corporate clients in Japan.

JAC International Co., Ltd. is a wholly owned subsidiary of JAC Recruitment Co., Ltd.