Account Executive（台湾）◆建設業界向け自社SaaSプロダクト「アーキLink」の海外進出を担う

台湾支社立ち上げのポジションです！

募集職種

採用企業名
株式会社Archi Village

求人ID
1618849

業種
ソフトウエア

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
（ほぼ）全員日本人

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

最寄駅
日比谷線、　神谷町駅

給与
900万円 ~ 1500万円

勤務時間
8:30〜17:30

休日・休暇
完全週休2日制（土日祝休み）※台湾の休日カレンダーに準ずる

更新日
2026年11月12日 00:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
無し

その他言語
中国語： 北京語 - ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集背景】
Archi Villageは「建設業界のDX」をミッションに掲げ、建設会社向け業務管理SaaS「アーキLink」を展開しています。

創業から約4年、主力の「アーキLink」は直近2年間で売上25倍・導入社数22倍という劇的な飛躍を遂げており、日本国内での圧倒的な成長を背景にIPO（新規上場）を見据えた拡大を続けています。

この国内での強固な実績と勢いを携え、グローバル展開の第一弾として台湾市場への本格参入を開始します。現地でのリサーチを経て、すでに先行して現地企業からの導入申込みを獲得。本格進出を前に、台湾市場における確かな需要と勝算を得ています。

この確かな需要と勝算を背景に、台湾市場でのシェアを急速に拡大すべく、最前線で顧客開拓・営業活動を牽引するアカウントエグゼクティブ（AE）を募集します。

まずは営業主導で現地実績を積み上げていただき、事業拡大に伴い、将来的なカントリーマネージャー（台湾事業責任者）へステップアップしていただける方を求めています。

【具体的な業務内容｜自社SaaSプロダクト「アーキLink」のセールス】
・台湾市場における新規顧客開拓（建材メーカー、代理店、工務店など）
・経営層への自社プロダクトの提案営業
・既存顧客のフォローおよびリレーション構築
・展示会出展やWebマーケティングなどのマーケティング活動
・市場ニーズや顧客の声をもとにしたプロダクト改善提案
・営業戦略の立案や市場開拓など、立ち上げフェーズならではの業務

【ポジションの魅力】
・Archi Village初となる海外進出の台湾事業トップとして、1つの国を1つの事業として経営する圧倒的な裁量と経験が得られます。
・営業活動にとどまらず、事業戦略・採用・組織構築・PL管理まで、0→1の事業立ち上げに関わる全プロセスを統括できます。
・台湾事業の拡大・成功に伴い、現地法人の支社長・代表者ポジションへの登用や、将来的な他国展開を統括するグローバル幹部ポストへのキャリアアップが可能です。

【雇用形態】
・正社員（試用期間：有（3ヶ月））

【給与】
年収：900万円〜1,500万円
※あくまでも目安です

月給：562,500円〜937,500円
- 基本給：416,100円〜693,600円
- 固定残業代（45時間）：146,400円〜243,900円

・Monthly Salary: TWD 120K – 200K (Commensurate with experience)
・Annual Salary: TWD 1.9M – 3.2M (Commensurate with experience)

【勤務地】
・東京都港区芝公園3丁目1番22号 JMAビル 6F
・アクセス：都営三田線「御成門駅」A1番出口より徒歩約5分 / 東京メトロ日比谷線「神谷町駅」3番出口より徒歩約7分
※将来的には、現地の台湾支社へ駐在していただく想定でございます。

【勤務時間】
・8:30〜17:30

【休日休暇】
・完全週休2日制（土日祝休み）
　L 休日・祝日については、担当国・地域の祝日 / 休日カレンダーに準じて勤務
・年次有給休暇
・慶弔休暇
・産休・育休
・介護休暇
・振替休日

【働き方・出張について】
海外出張： 毎月2週間程度、台湾への出張が発生いたします。

【雇用形態・待遇についての注意事項】
・雇用形態
入社時は日本法人（株式会社Archi Village）での雇用スタートとなり、本求人票に記載の労働条件（給与・福利厚生等）が適用されます。台湾法人の立ち上げ完了後、台湾法人での雇用（転籍）へと切り替わり、現地法人の就業規則・給与体系・福利厚生が適用されます。

・勤務地
入社時は日本拠点（または出張ベース）での勤務となりますが、現地法人立ち上げ後は台湾現地での勤務となります。

【待遇・福利厚生】
・社会保険完備（健康保険・厚生年金・雇用保険・労災保険）
・交通費支給（会社規定に基づき支給）
・営業交通費全額支給
・海外出張手当あり
・ウォーターサーバー設置
・社内常用型社食設置

スキル・資格

【必須】
・大学卒業以上
・英語：ビジネス会話レベル以上
・中国語（繁体字）：ネイティブレベル
・法人営業の経験（目安：2年以上）
・B2B領域でのマネジメント経験
・売上目標・KPI・PLの管理および達成実績

・普通自動車運転免許（台湾現地での運転が可能な方）
・海外出張（毎月2週間）が可能な方
・将来的な海外赴任（台湾支社）を受け入れ可能な方

【歓迎】
・IT/SaaS業界でのセールスの経験
・台湾現地のビジネス文化・商習慣への理解、または台湾での就業経験
・新規事業の立ち上げ、またはスタートアップでの勤務経験
・建設・建材業界に関する知識や実務経験

会社説明