FactBase

【中国拠点立ち上げ/深圳勤務】B2B SaaS×製造業DX / Country Manager候補 / 市場開拓 0→1

> **巨大な中国市場の0→1拠点立ち上げに挑み、営業スキルと事業成長を加速できる環境。**

募集職種

採用企業名
株式会社Fact Base

求人ID
1618844

部署名
営業部

業種
ソフトウエア

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 半数

雇用形態
正社員

勤務地
中国, 深圳市 (Shenzhen)

給与
500万円 ~ 経験考慮の上、応相談

ボーナス
給与： ボーナス込み

時給
月給：12,000IDR〜26,000RMB　#賞与・昇給：有 (年2回)

勤務時間
08:30〜17:30

休日・休暇
・土/日/祝　・有給：法定通り支給

更新日
2026年11月12日 02:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル (英語使用比率: 10%程度)

日本語レベル
ビジネス会話レベル

その他言語
中国語： 北京語 - ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

〈仕事内容：B2B Sales (深圳勤務) 〉

・図面管理SaaS「ズメーン」のセールス活動
・新規顧客開拓、中国のローカル企業への架電とアポイントの獲得
・深センを拠点として、中国全国にあるローカルの製造業の会社へ営業活動を実施
・既存企業の伴走支援、既存顧客との中長期的なリレーション構築とフォロー
・日本本社 (海外事業チーム等) との連絡・定期会議の実施
・中国チームとの戦略・協力・相談など

〈Career plan/キャリアプラン〉

・中国拠点の立ち上げ (0→1) を経験できる機会です。
日本国内で「ズメーン」の営業力を身につけた後、中国市場を開拓していただき、
将来的には中国でSales Manager / Country Manager候補へ挑戦するキャリアパスを想定しています。

〈仕事の魅力〉

製造業向けSaaS事業として、2024年1月より海外進出しました。
海外の製造業が抱える課題/問題を自社プロダクトが解決する為、現地を訪問し的確な提案をする事で多くの企業様よりご好評をいただいております。
新規事業 (海外事業) の拡大に貢献できる事、海外を舞台に奮闘できる仕事は自己成長にも大きく繋がります。日々、多くのやり甲斐と使命を感じながら業務に携われる環境です。

当社で働くメリット
【グローバル展開】

・中国市場という世界有数の大きな製造業市場の開拓に携わることで、自身の営業スキルを高めながら、会社の成長に直接貢献できる環境です。

・中国法人の立ち上げフェーズだからこそ、0→1で会社・事業が成長していく過程を身近に感じることができます。中国市場の開拓だけでなく、拠点立ち上げに伴う幅広い業務を経験できる環境です。

・すでに12カ国で現地法人を展開しており、これまでの海外拠点立ち上げで培ったノウハウを活かしたサポート体制を整えています。

雇用形態
- 正社員(試用期間：6ヶ月)

給与補足
- 賞与(年2回)
- 昇給(年2回)

勤務地

【研修期間中】東京営業所 (東京都港区) /【研修終了後】中国・深圳市
東京営業所：東京都港区台場2丁目3番地1号 トレードピアお台場 13F

※入社後は東京営業所にて研修・スキル習得していただいた後、
中国現地法人 (深圳) へ赴任・着任していただきます。
2027年春頃を想定 (状況によって変動の可能性あり)

勤務時間
- 8:30〜17:30

休日休暇
- 毎週土曜日、日曜日
- 国民の祝日
- 有給休暇 (法定通り支給)

手当/福利厚生
▼手当
- 交通費：実費支給
- 出張手当
- 健康診断 (年1回)
- PC/社用携帯貸与

▼貸与物 PC / 社用携帯 / デモモニター

スキル・資格

< 必須条件 >

・学歴：大学卒業
・経験：セールス経験 (2年以上)
・日本または中国の普通自動車運転免許
・日本語と中国語がネイティブレベルで話せる方
・中国法人採用で日本へ出張可能な方

< 歓迎条件 >

・経験：新規営業経験もしくは製造業での営業経験のある方
・求める人物像：新規顧客への営業活動に積極的で、行動力のある方
・日本に興味・関心がある方

会社説明