

sevensix

【六本木 / 英語力を活かす法人営業】世界最先端のレーザー技術を扱うメーカー兼専門商社

六本木ヒルズ森タワー17F勤務 / 成果重視の自由な社風

募集職種

採用企業名

セブンシックス株式会社

求人ID

1618689

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

都営大江戸線、 六本木駅

給与

600万円 ~ 800万円

勤務時間

9:00 ~ 18:00

休日・休暇

完全週休2日制

更新日

2026年10月21日 10:26

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブレベル

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

《募集要項・本ポジションの魅力》

- ・通信系大手企業への既存深耕営業を中心に、海外メーカー製のレーザー・光学製品の提案や量産案件の創出を担当
- ・世界最先端の光学・通信技術に触れながら、顧客ごとの課題解決型提案を通じて、ものづくりと新たな価値創出に貢献できる

- ・海外メーカーや社内技術部門と連携し、グローバルな商談経験を積みながら、専門性と英語力を磨き営業として成長できる
- ・年収600万～800万円、年間休日124日、転勤なしに加え、リモートワーク相談可で賞与年2回や通勤手当全額支給も魅力

【業務内容】

通信系大手企業を対象とした既存顧客への深耕営業が中心です。

- ・通信系大手企業の既存顧客対応
 - ・海外メーカー製品の提案・販売
 - ・既存顧客との信頼関係構築・深耕営業
 - ・社内技術部門や海外メーカーとの連携・調整
 - ・将来的な量産案件の創出に向けた提案活動
- ※新規開拓中心ではなく、顧客ごとに最適なソリューションを作る「課題解決型営業」が特徴です。

■ポジションの魅力：

<世界最先端の技術と日々接する環境>

- ◇レーザー・光学技術という国際的に希少な専門領域を扱います。
- ◇海外トップメーカーの最新製品や技術動向を常にキャッチアップできます。
- ◇「技術を売る」のではなく「技術で課題を解く」高度な提案型営業を経験できます。

<グローバルな仕事環境>

- ◇海外メーカーとのやり取りが日常的にあり、英語力を実践的に磨けます。
- ◇単なる輸入商社ではなく、メーカーとの深い技術パートナーシップが強みです。
- ◇国際的なネットワーク・ビジネス視野を広げられます。

<深耕営業による確かな顧客価値の創出>

- ◇通信系大手企業との長期的な信頼関係を築けます。
- ◇既製品販売ではなく、顧客ごとのオーダーメイド提案によるものづくりへの貢献ができます。
- ◇量産案件の創出という、営業としての大きな達成感を得られる仕事です。

<成長・キャリア>

- ◇入社後は丁寧なOJT（チームリーダー直接指導）で業界知識を習得できます。
- ◇半年～1年で担当顧客を持ち、主体的に顧客を運営できるポジションへ成長できます。
- ◇AI時代の変化に対応する知的好奇心旺盛な仲間と切磋琢磨できる環境です。

<入社後の育成プラン>

- ▽入社～3ヶ月…座学研修（レーザー基礎・光ファイバー・主力製品・社内システム）
- ▽OJT…顧客訪問同行・商談同席
- ▽4ヶ月目～…実案件対応開始／一部顧客の引継ぎします。
- ▽半年～7ヶ月目…担当顧客を持ち始めます。
- ▽1年程度～…担当顧客を主体的に運営します。

（変更の範囲：会社の定める業務）

■このポジションの魅力：

- ◇最先端光学×通信領域／高付加価値商材を提案
- ◇既存深耕営業中心／大手顧客と長期関係構築
- ◇グローバル連携／英語力を活かし技術営業で成長

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、3ヶ月

【給与】

予定年収：600万円～800万円（月給制）

※予定年収はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

（内訳）

月給：432,857円～575,714円（一律手当を含む）

月額（基本給）：320,264円～425,962円

固定残業手当/月：112,593円～149,752円（固定残業時間45時間0分/月）

※超過した時間外労働の残業手当は追加支給

※賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

※月給(月額)は固定手当を含めた表記です。

■残業手当：あり

■昇給：あり

■賞与：年2回（基本給2ヶ月分）

【就業時間】

9:00～18:00

■所定労働時間：8時間0分

■休憩：60分

■時間外労働：あり

【勤務地】

本社 東京都港区六本木6-10-1 六本木ヒルズ森タワー17F

（変更の範囲：会社の定める事業所）

■受動喫煙対策：敷地内全面禁煙

■転勤：なし

■在宅勤務・リモートワーク：相談可

【休日休暇】

- ・年間休日124日
- ・完全週休2日制（休日は土日祝日）
- ・年間有給休暇10日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）
- ・年末年始休暇
- ・慶弔休暇

【待遇・福利厚生】

- ・社会保険完備（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険）
- ・通勤手当：全額支給

スキル・資格

【必須要件】

- ・いずれかの業界における営業経験（レーザー／光学／半導体／専門商材商社等）
- ・海外メーカーとの取引経験
- ・英語を用いた業務経験（メール・会議・資料作成等）
- ・製造業顧客への営業経験

会社説明