Restaurant Partnerships Sales / 飲食店向け新規開拓営業

> **営業経験1年以上でOK | 複数名募集 | 国内出張あり**

募集職種

人材紹介会社
IntelliPro Japan株式会社

求人ID
1618654

業種
インターネット・Webサービス

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態
派遣

勤務地
東京都 23区

給与
400万円 ~ 450万円

更新日
2026年11月03日 07:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

外資系大手テクノロジー企業 | 飲食店向け新規開拓営業

大手外資系フードデリバリー企業で、飲食店への新規開拓営業を担当するお仕事です。

担当エリアの飲食店にサービスを提案し、新規加盟店の獲得からサービス導入後のフォローまで、一貫して担当していただきます。

主な仕事内容

- 飲食店への新規開拓営業・アポイント獲得
- 営業先となる飲食店のリサーチ・選定
- 店舗オーナーへのサービス提案・商談
- 契約に向けた交渉・クロージング

- サービス導入後の売上立ち上げサポート
- 社内チームとの連携・調整

勤務条件

- 勤務地：東京都港区
- 勤務形態：ハイブリッド勤務
- 想定年収：約401万〜468万円
- 選考：模擬商談・職場見学1回

スキル・資格

必須条件

- 日本国内での営業経験1年以上（コールセンター・カスタマーサポートのみの経験は対象外）
- アポイント獲得から商談・契約まで対応できる方
- 基本的なPC操作ができる方
- 日本語ネイティブレベル
- 東京オフィスへ週3日以上出社できる方
- 国内出張が可能な方

歓迎条件

- 営業経験3年以上
- 法人営業（BtoB）や新規開拓営業の経験
- Eコマース関連の営業経験
- 営業代行での実務経験
- 顧客との交渉・クロージング経験
- 営業目標を達成した実績

会社説明