

PR/087651 | Account Executive(AI / SaaS)(m / f / d)

募集職種

人材紹介会社
ジェイ エイ シー リクルートメント ドイツ

求人ID
1618639

業種
ITコンサルティング

雇用形態
正社員

勤務地
ドイツ

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2026年11月03日 07:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
無し

最終学歴
短大卒： 準学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

ÜBERBLICK
Ein wachsendes KI-Technologieunternehmen mit Sitz in München erweitert sein Vertriebsteam in Deutschland.

Das Unternehmen verbindet die finanzielle Stabilität und die Ressourcen einer etablierten internationalen Unternehmensgruppe mit der Dynamik, Innovationskraft und Schnelligkeit eines Start-ups.

Die KI-Plattform unterstützt mittelständische Unternehmen bei sicherem Wissensmanagement, intelligenter Informationssuche sowie der Automatisierung von Geschäftsprozessen.

Das Unternehmen setzt bewusst auf eine 100%ige Vor-Ort-Kultur in München, um schnelle Entscheidungen, Zusammenarbeit und kontinuierliches Lernen zu fördern.

AUFGABEN
Als Account Executive übernehmen Sie die Verantwortung für den gesamten B2B-Vertriebsprozess:

- Aufbau und Qualifizierung einer Vertriebspipeline durch aktive Neukundenakquise
- Durchführung von Discovery-Gesprächen und Bedarfsanalysen
- Präsentation von Produktlösungen, Demos und Workshops
- Verantwortung für Preisverhandlungen und Vertragsabschlüsse
- Steuerung des gesamten Sales Cycles bis zum erfolgreichen Abschluss
- Gewinnung neuer Kunden im deutschen Mittelstand und Industriesektor
- Positionierung von KI-, GenAI- und SaaS-Lösungen gegenüber Fach- und Entscheidungsträgern
- Enge Zusammenarbeit mit Produkt- und Entwicklungsteams
- Mitwirkung bei der Weiterentwicklung von Vertriebsprozessen und Go-to-Market-Strategien.

IHRE BORTEILE

- Mitarbeit in einem stark wachsenden KI-Unternehmen
- Verantwortung für den gesamten Vertriebszyklus
- Direkter Zugang zu Gründern und Entscheidungsträgern
- Einfluss auf Produktentwicklung und Marktstrategie
- Kombination aus Start-up-Dynamik und finanzieller Stabilität
- Klare Entwicklungsperspektiven in Fach- oder Führungsrollen
- Arbeit mit innovativen GenAI-Technologien

QUALIFIKATIONEN

Erforderliche Qualifikationen (Alle müssen vorhanden sein):

- Deutsch auf Muttersprachniveau sowie sehr gute Englischkenntnisse
- Mindestens 2 Jahre B2B-Vertriebserfahrung im SaaS- oder Technologiebereich
- Nachweisbare Erfahrung über den gesamten Sales Cycle hinweg
- Hunter-Mentalität mit Fokus auf Neukundengewinnung
- Erfahrung mit mittelständischen oder industriellen Kunden in Deutschland
- Verständnis für SaaS-, KI- oder Digitalisierungslösungen
- Abgeschlossenes Studium in Betriebswirtschaft, Ingenieurwesen, Informatik oder einem vergleichbaren Bereich
- Bereitschaft zur 100%igen Vor-Ort-Tätigkeit in München
- Uneingeschränkte Arbeitserlaubnis für Deutschland

VORZÜGE

- OTE ab ca. 100.000 € abhängig von Erfahrung und Leistung
- Attraktives Grundgehalt plus unbegrenztes Provisionsmodell
- Quartalsweise Bonusauszahlung
- Direkte Zusammenarbeit mit Gründern und Management

- Klare Karriere- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Langfristige Wachstums- und Entwicklungsperspektive
- Innovatives, dynamisches und teamorientiertes Umfeld

Aufgrund der hohen Anzahl an Bewerbungen können wir leider nur Kandidaten, die in die engere Auswahl kommen, informieren. Wir bitten um Ihr Verständnis.

#LI-JACDE

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: https://www.jac-recruitment.de/privacy-policy
Terms and Conditions Link: https://www.jac-recruitment.de/terms-of-use

会社説明