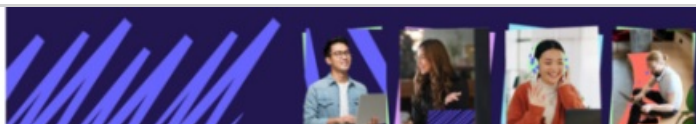


Michael Page

営業トレーニング / 営業育成マネージャー | 医療機器

営業力強化を推進

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1618408

業種

医療機器

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1000万円 ~ 1300万円

ボーナス

給与： ボーナス込み

歩合給

給与： 歩合給込み

更新日

2026年10月19日 15:36

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブレベル

最終学歴

大学卒： 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

医療機器業界で確固たるポジションを持つグローバル企業にて、営業組織の育成・能力開発をリードするSales Training Managerを募集しています。本ポジションでは、営業トレーニングの企画から導入・効果測定までを一貫して担い、組織全体の営業力向上に貢献いただきます。

企業情報

医療機器分野で高いブランド力を持つグローバル企業です。日本市場でも安定した事業基盤を有しており、継続的な製品導入と事業成長を進めています。営業組織の強化を重要戦略の一つと位置付けており、本ポジションはその中核を担います。

職務内容

- ・ 営業組織全体のトレーニング戦略・育成プログラムの企画、開発、実行を担当
- ・ 営業担当者および営業マネージャー向け研修の設計・運営
- ・ 営業パフォーマンスの分析および課題抽出
- ・ トレーニング施策の効果測定、レポートिंगおよび改善提案
- ・ 営業戦略に沿った育成ロードマップの策定
- ・ CRMや営業データを活用したインサイト分析とアクションプランの立案
- ・ 全国の営業チームと連携し、継続的な営業力強化を推進
- ・ 新製品導入時のトレーニング企画・実施

条件・待遇

- ・ 想定年収：1,000万円～1,300万円（賞与含む）
- ・ 営業組織全体に影響を与える高い裁量権
- ・ トレーニング機能の立ち上げ・強化に携われる環境
- ・ 安定した事業基盤を持つグローバル医療機器メーカー
- ・ ハイブリッド勤務制度
- ・ 長期的なキャリア形成が可能な環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sara Loh on +813 6832 8915.

スキル・資格

- ・ 医療関連メーカーにおける営業研修・セールストレーニングの企画および運営経験（目安5年以上）
- ・ 医療関連メーカーでの営業経験（目安3年以上）
- ・ トレーニングプログラムを主体的に企画・推進した経験
- ・ データ分析に基づく課題発見および改善提案能力
- ・ Salesforce等のCRM活用経験歓迎
- ・ 高いコミュニケーション能力、プレゼンテーション能力をお持ちの方
- ・ 大学卒業以上
- ・ 医療機器業界で営業人材育成に携わりたい方
- ・ 安定したキャリアをお持ちの方

会社説明

医療機器分野で高いブランド力を持つグローバル企業です。日本市場でも安定した事業基盤を有しており、継続的な製品導入と事業成長を進めています。営業組織の強化を重要戦略の一つと位置付けており、本ポジションはその中核を担います。