



【ベトナム駐在候補|ソリューション営業】病院・工場の現場課題をバーコード/RFIDで解決する

募集職種

人材紹介会社
ユナイテッドワールド株式会社

求人ID
1618401

業種
機械

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
400万円 ~ 500万円

更新日
2026年10月19日 15:10

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
流暢レベル

その他言語
ベトナム語 - ビジネス会話レベル

最終学歴
大学卒：学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務概要】
ハノイの現地法人にて、駐在員として病院・工場向けのソリューション営業をお任せします。「現場の作業を“読み取り”に変えて効率化・品質向上する」国内ノウハウを武器に課題を発見・提案し、現地の課題から新規事業を生み出す立ち上げフェーズのポジションです。
入社後は国内で半年〜1年程度の商材研修/OJTを経て赴任(駐在期間は3年程度が目安)。

【職務詳細】
・ベトナム全土の病院への提案営業(リストバンド・バーコードによる患者認証など)*現在の主軸
・日系中心の自動車・製造業工場への提案営業(在庫・生産工程管理へのバーコード/RFID導入など)
・現場ヒアリングに基づく、ラベル・プリンター・リーダー・ソフトウェアを組み合わせた提案
・ローカル代理店との協業による営業活動(同行訪問・商談推進)/現地の課題発見と新規事業の企画
※商談はローカルスタッフの通訳を介し日本語で行っています。

【ポジションの魅力】

①設立間もない海外拠点で事業づくりに携われる ②社会インフラに近い領域で課題解決を実感できる ③国内研修があり業界未経験でも赴任できる

【配属部署】ベトナム現地法人(ハノイ):日本人2名+ローカルスタッフ2名

【募集背景】駐在員交代(3年周期)を見据えた次期駐在員候補の募集

スキル・資格**必須スキル**

- ・法人顧客に対する課題解決型の提案経験(ソリューション営業、SaaS提案、システム要件定義などいずれか)
- ・英語:日常会話レベル
- ・海外駐在(ベトナム・ハノイ)が可能な方

歓迎スキル

- ・病院・医療機関、または工場・製造現場に入り込んで提案した経験
- ・バーコード/RFID、プリンター、ハンディターミナル、業務システム等の知識
- ・SE(現場向けシステムの要件定義)の経験
- ・現場向けSaaSアプリのカスタマイズ提案経験
- ・海外での就業経験、ワーキングホリデー経験
- ・ベトナム語力

まとめるマインド/人物像

- ・決まったものを売るより、現場の課題を聞き出し「どう解決するか」を考えることが好きな方
- ・正解のない立ち上げ期の環境を楽しみ、自ら動いて事業をつくっていきたい方
- ・現地代理店やローカルスタッフと信頼関係を築き、チームで成果を出せる方
- ・新しい商材・業界知識を貪欲に吸収できる方
- ・海外でキャリアを築きたいという強い意志をお持ちの方

言語

英語:日常会話レベル(必須)

現地での商談はローカルスタッフの通訳を介し、日本語で行います。

会社説明