

日本SaaSプロダクト運営会社にてフィリピン営業担当を募集｜年収520万～800万円｜フレックスタイム制@東京

募集職種

人材紹介会社
株式会社グローバルイニシアティブ

採用企業名
日本SaaSプロダクト運営会社

求人ID
1618294

業種
ソフトウエア

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
500万円 ~ 800万円

勤務時間
・フレックスタイム制（標準労働時間1日8時間）・コアタイム：9:30～14:30

休日・休暇
・完全週休2日制（休日は土日祝日）・年次有給休暇 ・慶弔休暇 ・産休・育休 ・介護休暇 ・振替休日

更新日
2026年11月27日 05:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ビジネス会話レベル

その他言語
タガログ語 - 日常会話レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

仕事内容

■ 図面管理SaaSのセールス業務
・フィリピンのローカル企業向け新規営業
・架電、商談設定、オンライン商談

・製造業 (工場、部品メーカー等) へのフィールドセールス

■ 既存顧客対応
・既存顧客のフォローアップ
・利活用促進・定着支援
・中長期的な関係構築、課題ヒアリング

☆**キャリアプラン**

・セールス → メンター → マネージャーへのステップアップ
・展示会運営・マーケティング・事業企画へキャリア拡張可能
・海外事業のコアメンバーとして、拠点づくりを経験できる環境

スキル・資格

〈必須スキル〉
・大卒以上
・セールス経験 2年以上 (商材問わず)
・日本語・英語でのコミュニケーション (ビジネスレベル) / タガログ語 (日常会話以上)
・フィリピン出張が可能な方 (毎月2週間程度を想定)

〈歓迎スキル〉
・製造業の知見がある方
・SaaSの営業経験のある方

会社説明