

Sales Representative Wise System_staff

> 三菱ふそうトラック・バス株式会社での募集です。 IT営業のご経験のある方は歓迎...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
三菱ふそうトラック・バス株式会社

求人ID
1618056

業種
自動車・自動車部品

雇用形態
正社員

勤務地
神奈川県

給与
500万円 ~ 900万円

勤務時間
08:00 ~ 17:00

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 1月 ~ 6月入社の場合は1...

更新日
2026年10月29日 09:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
流暢レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2416035】
【業務内容】
・お客様向けの Wise Systems 営業活動、商品現地化・
顧客およびパートナーとの直接コミュニケーションを通じて、顧客のニーズと既存のシステム環境要件を満たす、ユースケースの提案
シミュレーション、並びにデモの実施
お客様の要件を満たすWise Systemsの新機能提案と現地化
導入までのサポート（トレーニング等）

【配属部署】
日本国内のトラック販売、並びにカスタマーサービスを担う本部になります。
カスタマーサービスセールス部は、カスタマーサービス統括部内に 3 つある部署の一つであり、部品、サービスの売上管理、施策実施の他、お客様をサポートできるデジタル製品も扱う部署になります。
その中で、今回のポジションは、配送計画システムであるワイズ・システムズのセールススタッフとして、お客様へのご提案や導入までのサポートをご担当いただきます。

【配属チームについて】
・配属先の組織にはマネージャー以下5名（マネージャー、営業2名、セールスエンジニア2名）が在籍します。
営業とセールスエンジニアの二人・組で営業活動を進めます
※この組織は日本人で構成されていますが、米国側と週1回のMTGがあり、日常的に英語を使・する環境です。

スキル・資格

【必須要件】
・日本語力：ネイティブレベル
・英語力：ビジネス以上の会話レベル
・お客様への営業経験

【歓迎要件】
・これまでの経験を活かしてIT系の業務にチャレンジしたい方
・Saasビジネス営業経験

会社説明

●トラック・バスの開発、製造、販売、輸出入