

【東京本社/在宅◎】Solution Architect（電池）

横河ソリューションサービス株式会社での募集です。 戦略コンサルタントのご経験の...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
横河ソリューションサービス株式会社

求人ID
1617999

業種
電気・電子・半導体

雇用形態
正社員

勤務地
その他東京

給与
500万円 ~ 1400万円

勤務時間
08:30 ~ 17:20

休日・休暇
【有給休暇】初年度 15日 4か月目から 【休日】完全週休二日制 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 介護・育児休職制度、傷病特別...

更新日
2026年11月26日 01:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2413227】
YOKOGAWAは、二次電池業界の製造領域において、生産性の向上や品質の安定化などのソリューションを提供しています。
この領域でのトータルソリューションやデジタルトランスフォーメーション、オペレーショナルエクセレンスなどの実現、および課題を解決するというお客様からの期待は高まっています。ESS・EVの需要拡大を背景に、バッテリーセルのギガファクトリー建設が計画されており、顧客のモノづくりの課題まで踏み込んだ、真の課題解決が提案できるコンサルタントを求めております。

■■仕事内容■■

二次電池製造業のデジタルトランスフォーメーションやオペレーショナルエクセレンスなどの分野の課題解決ビジネスにおける提案のリード役を担っていただきます。横河保有のソリューション（製造実行管理システムや品質情報管理システムなど）と実経験、および知見に基づいた提案により、差別化を図ると共にコスト以上の価値を顧客に提供する活動を推進していただきます。提案活動に関連にして、下記の活動を期待します。

・過去の業務経験から、二次電池製造業の経験、知識をメンバーへ展開
・業種の知見を活かしたソリューションのプリセールス、およびメンバーの提案へのアドバイス
・YOKOGAWAのMOM/MES商材、およびL3関連商材を理解し、改善、企画へのアドバイス
・場合により、システム全体の設計、構築監理への参画
・市場調査や販売戦略策定などのマーケティング活動
・グローバルSMEネットワーク（YOKOGAWAグループにいるSubject Matter Expertのネットワーク）での教育プログラムを受講し、業種営業戦略を立案。

スキル・資格

■■ 活かせる知識・技術・経験 ■■
・二次電池製造業における生産管理、製造実行管理に関する業務知識
・生産管理、製造実行管理システムの導入や運用経験
・最新IT技術
・プロジェクトマネージャー・もしくは、チームリーダーとしての経験

会社説明

制御・計測機器等の販売、保守サービス、電気計装工事、トータルソリューション展開及びエンジニアリング事業