

補修用ブレーキ部品の海外企画

株式会社アドヴィックスセールスでの募集です。 営業推進・企画のご経験のある方は...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
株式会社アドヴィックスセールス

求人ID
1617972

業種
自動車・自動車部品

雇用形態
正社員

勤務地
愛知県

給与
550万円 ~ 800万円

勤務時間
08:30 ~ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 完全週休2日制（土・日※会社カレンダーあり）、夏季休暇、年...

更新日
2026年10月29日 10:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2393269】
＜ポイント＞
◇同社は、・動・ブレーキシステムの国内トップである（株）アドヴィックスの100%・会社であり、アイシングループ企業です。
◇主に・動・・ブレーキシステムの構成部品（ディスクブレーキパッド・キャリパー、ブレーキブースタ・マスターシリンダ、ドラムブレーキ、その他関連部品）の企画・販売を・っています。
◇アドヴィックスのアフターマーケット事業を担う会社として、世界中のお客様の安全快適なカーライフを支えるべく、より良い商品・サービスの提供に取り組んでいます。

【仕事の内容】
営業・企画部門　海外企画グループ所属となります。主な業務内容は、市場ニーズを起点に商品を企画し、最適な調達先と協働しながら、海外市場へ価値あるプロダクトを届けていく業務を担って頂きます。

【具体的な業務内容】
1.海外市場の調査・分析（動向、競合、顧客インサイト）
2.海外向け営業戦略・販売計画の策定
3.新商品の企画・案（商品コンセプト・仕様検討）
4.既存商品の改善・ラインナップ最適化
5.価格・品質・納期の管理、サプライチェーン調整
6.海外拠点・代理店への営業・援、販促企画
7.販売データ分析と改善活動
8.海外展・会・商談会の企画・運営
※海外出張・駐在による現地市場でのビジネス推進（希望・適性に応じて）

スキル・資格

【必須（MUST）】
・対人・対外折衝を伴う実務経験（目安として）3年以上ある方
・英語を用いた業務経験がある方（・安TOEIC600点程度、点数よりもコミュニケーション・重視）
・海外出張、海外赴任が可能な方

【歓迎（WANT）】
・営業（販売ディーラー経験含む）/調達購買/商品企画/マーケティング/生産管理/技術職等メーカーの実務経験がある方
・将来的に営業企画以外に、商品企画・購買（調達先開拓）など幅広いキャリアを積むことに興味がある方

会社説明

自動車市販部品の販売