

テクニカルセールススペシャリスト/シングルユース製品　/ グローバルトップ ライフサイエンス企業【R 01366130】

ライフテクノロジーズジャパン株式会社での募集です。 診断薬営業・ライフサイエン...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
ライフテクノロジーズジャパン株式会社

求人ID
1617926

業種
医薬品

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
600万円 ~ 経験考慮の上、応相談

勤務時間
09:00 ~ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度最大10日（1/1入社の場合）1ヶ月目から ※入社月により異なります。 ...

更新日
2026年10月29日 11:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2415653】
【ポジション概要】
医薬品等の開発製造に用いるシングルユース部材および装置製品の営業担当として、売上目標達成を目指していただきます。
担当製品の新規採用/拡販が主な業務になります。

?
■対象製品
培養装置（DynaDrive HyPerforma SUBなど）、撹拌製品（imPULSE Mixtainerなど）、シングルユースバッグ、チューブアッセンブリ、
ボトル製品

■担当エリア
日本全国の製薬会社、再生医療・遺伝子治療関連企業

【業務内容】
・シングルユース部門のテクニカルセールスとして売上目標を達成させる。
・バイオ医薬品市場における担当製品シェアを増加させるための戦略的な販売計画を遂行する。
・シングルユース製品および技術に関する顧客のニーズや課題に対応する技術的専門知識とサポートを提供する。
・バイオ医薬品業界の主要な顧客やパートナーとの強力な関係を構築および維持する。
・営業、マーケティング、フィールドアプリケーションサイエンティスト、カスタマーエクスペリエンスなどの部門内のチームと協力し、
　売上目標を達成に導く。
・顧客市場、競合他社、バイオ医薬品業界の動向を分析して、営業活動につなげる。
・顧客および内部チームに対してプレゼンテーション、提案書、および技術文書を準備および提供。
・営業チームに対して技術知識と販売スキルを向上させるためのトレーニングを提供する。
・展示会やネットワーキングイベントに参加し、参加者にサーモフィッシャーのシングルユース製品のロイヤリティを持たせる。

【その他】
サーモフィッシャーサイエンティフィックジャパンについて
https://www.thermofisher.com/jp/ja/home.html

スキル・資格

■必要要件
・科学/技術分野（理学部、農学部、薬学部、生命工学等）における学士号以上の学位・
・バイオ医薬品業界での営業または事業開発の実績、特にシングルユース技術に焦点を当てた営業経験
・売上目標の達成および事業成長を実現させた実績
・優れたコミュニケーション、プレゼンテーション能力
・顧客との打ち合わせや展示会等に参加するために国内および海外へ出張が可能であること
・英語に抵抗の無い方

■歓迎要件
・グローバル組織での勤務経験
・シングルユース製品に関する知識
・バイオ医薬品/再生医療/品質管理/GMPに関する知識もしくは経験
・バイオ医薬品製造・開発業務経験
・化学・医薬品製造プラントの自動化制御システムに関する知識

会社説明

分析機器、医療機器、ラボ用機器、バイオ関連機器、研究用試薬などの販売