

【東証プライム×世界大手IMCグループ】プロダクトマーケティング/実質年間休日最高138日/高年収/日本特殊陶業×IMCの合弁…

NTKカッティングツールズ株式会社での募集です。 プロダクトマネージャー・プラ…

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
NTKカッティングツールズ株式会社

求人ID
1617694

業種
機械

雇用形態
正社員

勤務地
愛知県

給与
700万円 ~ 850万円

勤務時間
08:30 ~ 17:15

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 年間有給休暇17日 ~ 20日 下限日数は、入社直後の付与日数となります 試用期間経…

更新日
2026年11月26日 02:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2386942】
【担当業務概要】
担当製品について、海外販売会社や海外顧客を含む市場ニーズの把握から商品企画、販売支援、テクニカルサポートまで一貫して担当します。
英語でのメール対応やWeb会議、プレゼンテーションを通じて海外拠点と連携し、製品戦略の推進を行います。

【業務内容】
・新商品の企画や既存製品の改善提案

・国内外からの問い合わせ対応（日本語・英語）
・海外販売会社・顧客からの技術的質問の一次対応および社内調整
・特殊工具や特殊仕様案件の要件整理と設計部門との調整
・新製品の売上・在庫状況の把握と海外販売会社との需給調整
・海外向け販売施策の立案と実行フォロー
・国内外出張によるテクニカルサポートや現地立会い
・英語での製品セミナー、技術トレーニング、プレゼンテーション実施
・商品開発やグローバルプロジェクトの進捗管理・ファシリテーション

スキル・資格

【MUST】
・商品企画・技術営業・営業のいずれかの実務経験
・切削工具における製品、加工、顧客要求のいずれかを理解できるバックグラウンド
・社内外との調整・折衝経験
・ビジネス英語でのコミュニケーション能力

【WANT】
・製造業（切削加工・工具・機械・部品など）における技術営業経験
・商品企画・プロダクトマネジメントの経験
・海外案件・グローバル業務の経験
・海外販社対応、海外顧客対応、海外出張の経験
・マーケティング関連の知識・経験
・市場・競合分析、販売企画立案、データ分析の経験
・セミナー・トレーニング・プレゼンテーション経験
・プロジェクトマネジメントまたは進捗管理の経験
・商品開発・個別案件の進行管理、ファシリテーション経験

会社説明

機械工具の製造、販売